

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية
وزارة التعليم العالي و البحث العلمي
جامعة محمد بوضياف - المسيلة

ميدان: العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير
فرع: علوم تجارية
تخصص: مالية وتجارة دولية



كلية: العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير
قسم: علوم تجارية
رقم:

مذكرة مقدمة ضمن متطلبات استكمال لنيل شهادة الماستر الأكاديمي

إعداد الطلبة: - نصيرة أرفيس
- عبد العظيم زبيري

تحت عنوان:

تقنيات تمويل التجارة الخارجية
دراسة حالة تقنيات قصيرة الأجل في بنك الجزائر الخارجي
BEA
وكالة المسيلة 047

لجنة المناقشة:

رئيسا	جامعة محمد بوضياف بالمسيلة	الدكتور: مصطفى قريد
مشرفا ومقرا	جامعة محمد بوضياف بالمسيلة	أ. الدكتور: سعيد قاسمي
عضوا	جامعة محمد بوضياف بالمسيلة	الدكتور: نبيل قليل.

شكر و عرفان

أقدم بالشكر الجزيل الى كل من قدم لي يد المساعدة من قريب و بعيد في اتمام هذا البحث المتواضع و أخض هنا بالذكر أستاذ السعيد قاسميالذي لم يبخل علي في جميع مراحل هذه الدراسة منذ ان كانت عبارة عن عنوان مشكلة الى أن صارت بحثا ، و لا انسى بالذكر أساتذتي الكرام بجامعة المسيلة الذين نكن لهم فائق الاحترام و التقدير و نشكرهم الشكر الجزيل على ما قدموه لنا طيلة السنوات التي درسناها.

و في الأخير نكرر شكرنا و امتنانا الى كل من ساهم في انجاز هذا البحث المتواضع و الله ولي التوفيق.

إهداء

إلى من قال فيها الرسول عليه الصلاة والسلام الجنة تحت اقدام

الأمهات

إلى التي سهرت الليالي من اجل راحتي وأضاءت الدرب بالشموع

أمي

أهدي ثمرة جهدي الى ذلك الشخص الذي لم يبخل علي يوما بروحه وماله

إلى الشخص الذي يسعد بسعادتي ويحزن بحزني رمز الأبوة

إلى ذلك المقام الراسخ في ذهني وافكاري

أي

إلى العائلة الكريمة من صغيرها الى كبيرها والى كل الاصدقاء والاحبة

مقدمة:

تعد التجارة الخارجية المحرك الأساسي للاقتصاد من خلال توفير التمويل اللازم للأنشطة مهما اختلفت الأنظمة الأساسية للدولة، إذ لا يمكن لأي دولة أن تعيش في عزلة عن العالم الخارجي مهما حققت الاكتفاء الذاتي، وتختلف التجارة الخارجية من دولة إلى دولة لاختلاف النصوص القانونية والتنظيمية في هذا المجال

لقد مرت التجارة الخارجية بعدة مراحل قبل الوصول إلى ماهية عليه انطلاقا من المقايضة مروراً بالاقتصاد الموجه وصولاً إلى اقتصاد السوق، ونظراً للمكانة الهامة للمبادلات التجارية الدولية فقد شكلت التجارة الخارجية محور اهتمام وتفكير الاقتصاديين، ومع توسع العلاقات التجارية بين مختلف الدول، والتكتلات الاقتصادية، وتعقد العمليات التجارية، وزيادة مخاطرها كان لابد للدول من إتباع تقنيات واليات مصرفية حديثة، تتماشى مع التطورات الاقتصادية ومتطلباتها، خاصة مع تزايد التدفقات النقدية، وحركة رؤوس الأموال بين الدول .

الإشكالية:

انطلاقاً مما سبق ذكره نطرح الإشكالية الرئيسية كما يلي:

ما مدى مساهمة التقنيات القصيرة الأجل في تمويل التجارة الخارجية؟ وماهية التقنية الأكثر استخداماً لدى البنك الجزائري لوكالة المسيلة؟

التساؤلات الفرعية: ويندرج ضمن هذا التساؤل الرئيسي جملة من التساؤلات الفرعية

التالية:

1- هل تساهم التقنيات البنكية بدرجة متوسطة في تمويل التجارة الخارجية؟

2- ماهي أهم التقنيات القصيرة الأجل المستعملة في البنك الخارجي بالمسيلة؟

3-ما هو دور هذه التقنيات (الاعتماد المستندي،التحصيل المستندي، التحويل الحر)؟

الفرضيات: للإجابة عن التساؤلات الفرعية السابقة يمكن صياغة الفرضيات التالية:

1-تساهم التقنيات البنكية بدرجة متدنية في تمويل التجارة الخارجية.

2-يعتمد البنك الجزائري الخارجي BEA (بالمسيلة) في تمويل التجارة الخارجية على

الاعتماد المستندي، والتحصيل المستندي والتحويل الحر.

3-دور هذه التقنيات (الاعتماد المستندي، والتحصيل المستندي، التحويل الحر) هو تسهيل

عمليات التجارة الخارجية، وضمان التسيير الحسن للصفقات التجارية، وكذا حماية المصدرين

، والمستوردين.

دوافع اختيار الموضوع:

1-الرغبة، والميول الشخصي في تناول هذه المواضيع.

2-كون الموضوع يدخل في إطار التخصص المالي.

3-محاولة التعرف على كيفية تمويل التجارة الخارجية، وأهم التقنيات المستعملة في ذلك.

4-اكتشاف دور التقنيات القصيرة الأجل في تمويل التجارة الخارجية على مستوى بنك

الجزائري الخارجي BEA .

أهداف الدراسة:

نهدف من خلال هذه الدراسة إلى تحقيق الأهداف التالية:

1- محاولة التعرف على أهم مصادر التمويل في التجارة الخارجية

2- دراسة أهم التقنيات القصيرة الأجل في تمويل التجارة الخارجية

3- تسليط الضوء على دور التّقنيات القصيرة الأجل على مستوى البنوك الجزائرية، وذلك من خلال الدّراسة الميدانية.

أهمية الدّراسة:

1. تظهر أهمية البحث في دراسة مختلف التّقنيات المستعملة من قبل البنوك التّجارية.
2. دور البنوك التّجارية في تمويل التّجارة الخارجية من خلال تقنية الاعتماد المستندي والتّحصيل والتّحويل الحر باعتبارهم الأكثر استعمالا في تسوية المعاملات التّجارية الخارجية.

حدود الدّراسة:

لبلوغ الأهداف المتاحة تم رسم حدود لهذه الدراسة سنذكره كالتالي:

- **الحدود الموضوعية:** إلغاء الضوء على مختلف الجوانب المتعلقة بالتّقنيات البنكية والتّجارة الخارجية والتمويل بمختلف صورته.

الحدود المكانية: بنك الجزائري الخارجي BEA بالمسيلة

دراسة حالة الاعتماد المستندي غير قابل للإلغاء والتّحصيل المستندي.

منهج الدّراسة:

الأسلوب الذي تم اعتماده هو الأسلوب الوصفي التّحليلي في الجانب النظري من خلال التّطرق إلى المفاهيم الخاصة بالتّجارة الخارجية، والتّقنيات المستعملة في تمويل التّجارة الخارجية بالإضافة إلى منهج دراسة الحالة في الجانب التّطبيقي من الدّراسة، الذي تم من خلاله إسقاط الجانب النظري على واقع استعمال هذه التّقنيات في أحد البنوك التّجارية الجزائرية الذي مكن من تطبيق المعلومات الخاصة بتقنية الاعتماد المستندي والتّحصيل

المستندي والتحويل الحر على سير هذه العملية على مستوى بنك الجزائري الخارجي BEA بالمسيلة.

صعوبات البحث:

من بين العوائق التي واجهتنا أثناء هذه الدراسة:

- صعوبة حصر المعلومات بسبب وفرة العناصر المتعلقة بالاعتماد المستندي في الجانب النظري
- ضيق الوقت، بالإضافة إلى الممارسات والإجراءات الإدارية التي تقلل من فعالية البحث العلمي.
- صعوبة الحصول على المعلومات الحقيقية، والأكثر حداثة خاصة فيما يتعلق بدراسة الحالة، وذلك نظرا لسرية المعلومات .

وسائل جمع البيانات:

اعتمدنا في دراستنا على مختلف الوسائل منها: كتب ، محاضرات ، الإنترنت.....الخ، وهذا لمحاولة الحصول على معلومات متنوعة.

الدراسات السابقة:

يمكن عرض أبرز الدراسات السابقة ما يلي :

1. زليخة كنيذة: تقنيات التسوية قصيرة الأجل في المبادلات التجارية الدولية دراسة حالة للاعتماد المستندي للبنك الخارجي الجزائري ،مذكرة ماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص نقود وتمويل جامعة محمد خيضر بسكرة 2007-2008، حيث تهدف هذه الدراسة إلى التعرف على أهم التقنيات والأدوات المستعملة من قبل المتعاملين في

مجال التجارة الخارجية وذلك من أجل تسوية مبادلاتهم التجارية الدولية قصيرة الأجل ، وتسليط الضوء على تقنية الاعتماد المستندي، وأهم النتائج المتوصل إليها أن الاعتماد المستندي تقنية بنكية تعمل على توفير الثقة المفتقدة فيما بين أطراف عمليات التبادل التجاري الدولي.

2. دراسة بونحاس عادل ، تحت عنوان " دور الاعتماد المستندي في ضبط التجارة الخارجية، دراسة حالة الاعتماد المستندي بالبنك الخارجي الجزائري مذكرة ماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص اقتصاد التنمية جامعة محمد خيضر بسكرة 2013-2014، حيث تهدف هذه الدراسة إلى تحديد أهمية تقنية الاعتماد المستندي في البنوك التجارية الجزائرية ودورها في عملية تمويل التجارة الخارجية من استيراد وتصدير، ومن أهم النتائج المتوصل إليها في هذه الدراسة هي أن تعامل البنوك التجارية من خلال تقنية الاعتماد المستندي بالمستندات كمبدأ أساسي بالإضافة إلى مبدأ الاستقلالية كما أنها تلعب دور الوسيط بين المستورد والمصدر

هيكل البحث:

لمعالجة هذا الموضوع تم تقسيم البحث إلى فصلين الأول نظري ،والثاني تطبيقي،وذلك على النحو التالي:

الجانب النظري: مدخل نظري حول ماهية التجارة الخارجية، والنظريات المفسرة لها، وكذا عموميات حول تمويل التجارة الخارجية ،و التمويل القصير والمتوسط و طويل الأجل التجارة الخارجية ،حيث تم تقسيم البحث إلى ثلاث مباحث حيث تطرقنا في المبحث الأول إلى مفهوم التجارة الخارجية ،وأسباب قيامها، وأهميتها ،أمّا المبحث الثاني كان حول النظريات المفسرة للتجارة الخارجية ، أما المبحث الثالث فتناولنا فيه عموميات حول تمويل

التجارة الخارجية ، وفي الأخير تطرقنا في المبحث الرابع إلى التمويل القصير والمتوسط و
طويل الأجل للتجارة الخارجية.

الجانب التطبيقي: دراسة حالة نتعرف من خلالها على التقنيات البنكية القصيرة الأجل
المستعملة في تمويل التجارة الخارجية في بنك. الخارجي BEA بالمسيلة، وفي الأخير
الخاتمة تتضمن مجموعة من النتائج والاقتراحات ثم أفاق البحث.

الفصل الأول

عموميات حول التجارة الخارجية

تمهيد

المبحث الأول: ماهية التجارة الخارجية

المطلب الأول: مفهوم التجارة الخارجية

المطلب الثاني: أسباب قيام التجارة الخارجية

المطلب الثالث: أهمية التجارة الخارجية

المبحث الثاني: عموميات حول التمويل

المطلب الأول: تعريف التمويل

المطلب الثاني: طرق التمويل

المطلب الثالث: أهمية التمويل

المبحث الثالث: التمويل القصير والمتوسط والطويل الاجل للتجارة الخارجية

المطلب الأول: الاعتماد المستندي

المطلب الثاني: التحصيل المستندي والتحويل الحر

المطلب الثالث: قرض المشتري وقرض المورد

المطلب الرابع: التمويل الجزافي والائتمان الايجاري

خلاصة

تمهيد:

إنّ عمليات التّمويل، والدفع في ظل التّجارة الخارجيّة تتطلب وسائل دفع أكثر ضمانا وثقة بالنسبة للمصدر والمستورد وإزالة شكوك كل منهما من خلال الاعتماد المستندي الذي يعتبر أحسن وأضمن وسائل الدفع الحديثة، التي تعطي نوع من الرّاحة والأمان كما تضمن السّلامة المادية والمعنوية للمصدر والمستورد، وحصول كل صاحب حق على حقه.

إنّ التّطورات التي عرفتها التّجارة الخارجيّة ساهم في ازدياد حجم المعاملات مما جعل البنوك التّجارية تلعب دورا رئيسيا في مجال تمويل التّجارة الخارجيّة.

تنوعت التّقنيات والوسائل المستعملة من طرف المتعاملين الاقتصاديين في مجال التّجارة من أجل تسوية معاملاتهم ، ويمكن تصنيف تقنيات تمويل التّجارة إلى تقنيات قصيرة الأجل ومتوسطة وطويلة ومن أهم التقنيات التي تتميز بالأمان والاستعمال الكبير نجد أن الاعتماد المستندي من أهم تقنيات التّمويل بالإضافة إلى تقنيات التحصيل المستندي.

سنتناول في هذا الجانب النظري مفاهيم حول التّجارة الخارجيّة حيث سنتطرق إلى مفهوم التّجارة وأسباب قيامها، وأهميتها، ثم نتطرق إلى النظريات المفسرة للتّجارة الخارجيّة ثم سنتناول مفاهيم حول التّمويل، حيث نتناول فيه تعريف التّمويل وأنواعه وأهميته، وأخيرا نتطرق إلى التّمويل القصير والمتوسط وطويل الأجل.

المبحث الأول: ماهية التجارة الخارجية.

التجارة الخارجية أحد فروع علم الاقتصاد تختص بدراسة الاعتماد المتبادل بين دول العالم وهذا الاعتماد المتبادل بصورة مستمرة مع تزايد درجة العولمة الاقتصادية.

المطلب الأول: مفهوم التجارة الخارجية:

تعددت الصيغ المختلفة لمفهوم التجارة الخارجية بناء على الهدف من دراستها، فقد عرفت بأنها تمثل " أهم صور العلاقات الاقتصادية التي يجري بمقتضاها تبادل السلع و الخدمات بين الدول في شكل صادرات و واردات " .

كما عرفت التجارة الخارجية أيضا باعتبارها عملية التبادل التجاري في السلع، و الخدمات و غيرها من عناصر الإنتاج المختلفة بين عدة دول بهدف تحقيق المنافع المتبادلة لأطراف التجارة¹.

أما المفهوم العام للتجارة الخارجية هو أن المعاملات التجارية الدولية في صورها الثلاثة (انتقال السلع و الخدمات و رؤوس الأموال و الأشخاص) تنشأ بين أفراد يقيمون في وحدات سياسية مختلفة أو بين حكومات أو منظمات اقتصادية تقطن وحدات سياسية مختلفة، وقد تتحول التجارة الدولية إلى تجارة داخلية ، مثل ما حدث مع كتل الإتحاد الأوربي².

مما سبق يمكن تعريف التجارة الخارجية : بأنها تلك المعاملات التجارية التي تتم بين دولتين أو أكثر ، أو هي انتقال السلع و الخدمات و رؤوس الأموال و الأشخاص عبر الحدود السياسية لدولة ما إلى دولة أخرى.

المطلب الثاني: أسباب قيام التجارة الخارجية:

يرجع تفسير أسباب قيام التجارة الخارجية إلى السبب الرئيس المتمثل في جذور المشكلة الاقتصادية، أو ما يسميه الاقتصاديون بمشكلة الندرة النسبية، و ذلك بسبب محدودية الموارد الاقتصادية قياسا باستخدامات المختلفة لها في إشباع الحاجات الإنسانية المتجددة و المتزايدة و المتداخلة إلى جانب ضرورة استخدام هذه الموارد بشكل أمثل.

1- حسام علي داود و آخرون ، اقتصاديات التجارة الخارجية ، ط1، دار الميسرة للنشر و التوزيع ، الأردن ، 2002 ، ص 13.

2- يوسف مسعداوي ، دراسات في التجارة الدولية ، دار الهومة للطباعة و النشر و التوزيع، الجزائر ، 2010 ، ص12.

يمكن تخيص أهم أسباب قيام التجارة الخارجية في النقاط التالية:

(أ) عدم التوزيع المتكافئ لعناصر الإنتاج بين دول العالم المختلفة، مما ينتج عنه عدم قدرة الدولة على تحقيق الاكتفاء الذاتي من السلع المنتجة محليا.

(ب) تفاوت التكاليف، و أسعار عوامل الإنتاج، و الأسعار المحلية لكل دولة مما يؤدي إلي انخفاض تكاليف الإنتاج للسلعة في دولة ما، و ذلك من خلال تحقيق و فرات الحجم . **ale Economies of scale** مقارنة بارتفاع هذه التكاليف لإنتاج نفس السلعة في دولة أخرى.

(ج) اختلاف مستوى التكنولوجيا في الإنتاج من دولة إلى أخرى، مما ينتج عنه تفاوت الاستخدام الأمثل للمواد الاقتصادية، حيث تتصف الظروف الإنتاجية بالكفاءة العالية في ظل ارتفاع مستوي التكنولوجيا، وعلى العكس من ذلك في حالة انخفاض مستوي هذه التكنولوجيا، حيث يخضع الإنتاج لسوء الكفاءة الإنتاجية و عدم الاستغلال الأمثل للموارد الاقتصادية .

(د) الفائض في الإنتاج المحلي، الذي يتطلب البحث عن أسواق خارجية لتسويق الإنتاج بشرط توفير كافة الظروف الملائمة للطلب على الإنتاج عالميا.

(هـ) السعي إلي زيادة الدخل القومي، اعتمادا على الدخل لتحقيق التجارة الخارجية، وذلك بهدف رفع مستوي المعيشة محليا، وتحقيق الرفاهية الاقتصادية.

(و) الأسباب الإستراتيجية، و السياسية المتمثلة في تحقيق النفوذ السياسي من خلال الندرة النسبية للسلعة المنتجة و المتاجرة بها عالميا .

(ز) عدم استطاعة الدولة تحقيق الاكتفاء الذاتي من السلع و ذلك بسبب الميزات الطبيعية و المكتسبة و بسبب اختلاف ظروف الإنتاج لكل سلعة¹

(ح) التخصيص الدولي: حيث أن كل دولة تتخصص في إنتاج السلع التي تتمتع في إنتاجها بميزة نسبية مما يزيد من إنتاجها ووجود فائض لديها في هذه السلع، و بالتالي عليها استبدالها بسلع أخرى من إنتاج الدول الأخرى، و التي تتمتع تلك الدول بدورها بميزة إنتاجها

1- نداء محمد الصّوص، التجارة الخارجية، ط1، مكتبة المجتمع العربي لنشر والتوزيع، مصر، 2008، ص10.

و هذا التخصيص يؤدي إلى إنشاء مشروعات كبيرة و هذا يؤدي إلى تقليل التكلفة المتوسطة الكلية للوحدة الواحدة نتيجة و فرات الحجم الكبير¹ .

المطلب الثالث: أهمية التجارة الخارجية:

تنشأ أهمية التجارة الخارجية من حاجة الدول إلى السلع والخدمات من الدول الأخرى و يرجع ذلك إلى :

*عدم قدرة أي دولة في العالم مهما بلغت قوتها الاقتصادية أن تقوم بإنتاج كل السلع ،و الخدمات أو عدم توافر الظروف الطبيعية و الجغرافية الملائمة لإنتاج هذه السلع محليا.

*اختلاف تكاليف إنتاج نفس السلع بين دول العالم ، حيث تستطيع دولة ما إنتاج سلعة معينة داخليا لكن بتكاليف مرتفعة نسبيا بالمقارنة بالدول الأخرى ،لذا يكون من الأفضل لها عدم إنتاجها محليا و استيرادها من الخارج².

ويمكن تلخيص أهمية التجارة الخارجية في مايلي:

المساهمة الكبيرة للتجارة الخارجية في زيادة الدخل القومي،ونقل التكنولوجيا والتقنية لبناء، وإعداد البنية التحتية للدولة، واستيراد السلع الضرورية التي لا يمكن إنتاجها محليا لأي سبب ، وهذا يزيد من فرص العمل ، كما يساهم في عملية التصدير ، وزيادة الدخل، وتتمكن كل دولة من أن تستفيد من الدول الأخرى ، كما تمثل التجارة الخارجية مصدرا أساسيا للنشاط الاقتصادي للدول³.

1- نداء محمد الصوص ، مرجع سابق، ص، 11.

2- محمد أحمد السريتي ، اقتصاديات التجارة الخارجية ، مؤسسة رؤية للطباعة و النشر و التوزيع ، مصر ، 2008، ص 9 .

3- أحمد محمود شهاب ، إدارة الأعمال الدولية، ط2 ، دار المريخ، بدون بلد النشر، 2001، ص25.

المبحث الثاني: عموميات حول التمويل

ان المؤسسات بتنوع نشاطها وتوسعه تبحث عن تغطية احتياجاتها ، ان تغطية هذه الاحتياجات من الاموال تتم بواسطة ما يعرف بالتمويل

المطلب الأول: تعريف التمويل

تختلف المدارس و المتخصصين بالاستدلال لمفهوم التمويل حيث لم يتم تحديد تعريف موحد للتمويل ،و يمكن أن يعرف حسب المدرسة القديمة بأنه الفعالية المتعلقة بتخطيط،و تجهيز الأموال و كذا إدارتها في المنظمة و رقابتها أما المدرسة الحديثة فتعرف التمويل من خلال وظيفته بأنه عامل أساسي لما يلعبه من دور في التخطيط المالي ، و مواجهة المشاكل التي قد تقف عائقا أمام استمرار عمل المنظمة وكذا تجهيز وسائل الدفع¹.

وهناك من يعرف التمويل علي أنه " توفير المنشأة و تجهيزها بالمصادر المالية بنوعها المملوكة (رأس المال المدفوع) و المقترضة (الاقتراض بشكل مباشر أو غير مباشر) فالاقتراض المباشر يكون عادة من البنوك و المؤسسات المالية الأخرى ، أما الاقتراض غير مباشر فيكون من خلال إصدار السندات ، ومن المعلوم أن قرارات التمويل يجب أن تأخذ بعين الاعتبار حجم الأموال ، كتكلفتها و المخاطر المترتبة عليها².

وعلى هذا يمكن القول بأن التمويل هو توفير المبالغ النقدية اللازمة للقيام بمشروع أو نشاط اقتصادي معين.

المطلب الثاني: طرق التمويل

الهدف هو جعل المدخرين يوظفون أمواله عند المتعاملين الذين هم بحاجة إليها هنا يتم بطريقتين:

- التمويل المباشر: عندما تكون الرغبتان متوافقتان.

1- بوكونة نورة، تمويل التجارة الخارجية في الجزائر ، رسالة مقدمة ضمن متطلبات لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية ، فرع التحليل الاقتصادي جامعة الجزائر ، 2011-2012، ص142.

2- أسعد حميد العلي ، الإدارة المالية الأسس العلمية و التطبيقية ، ط 1 ، دار وائل للنشر و التوزيع ، ، عمان 2010، ص18.

- التمويل الغير مباشر: لما تكون الرغبتان مختلفتان، إلا أننا نجد في هذه الطريقة نوعين من التمويل: تمويل من موارد ادخارية و تكون من فعل الوسيط المالي، وتمويل من موارد نقدية تكون من فعل الوسيط النقدي: البنك

إذن هناك نقطتان يجب الاعتناء بهما في هذا الصدد:

- التمويل بين مصدر التمويل : ادخار مالي أو إصدار نقدي.
 - وجود الوسيط أو غيابه، مما يؤدي إلي وجود ثلاث طرق للتمويل :
- التمويل المباشر .

- التمويل الغير مباشر عن طريق الوسائط المالية الغير البنكية.

- التمويل الغير مباشر للوسائط المالية البنكية¹

المطلب الثالث: أهمية التمويل

يمكن تلخيص أهمية التمويل في النقاط التالية:

- المحافظة على الطاقة الإنتاجية للمؤسسة.
- تحريك الأموال المجمدة سواء داخل المؤسسة أو خارجها .
- المحافظة علي سيولة المؤسسة لحمايتها من خطر الإفلاس و التصفية.
- يعتبر التمويل وسيلة سريعة تستخدمها المؤسسة للخروج من العجز المالي.
- يساهم التمويل في تحقيق رغبة المؤسسة من أجل اقتناء أو استبدال المعدات أو الآلات.

1- بخرار يعدل فريدة ، تقنيات و سياسات التسيير المصرفي ، ديوان المطبوعات الجامعية ، 3002، ص 26.

المبحث الرابع: التمويل القصير و المتوسط و الطويل الأجل للتجارة الخارجية:

يعتبر تمويل التجارة الخارجية من أهم العمليات وأحد الانشغالات الرئيسية لأي دولة خاصة في الوقت الذي صارت فيه التجارة الخارجية همزة وصل بين البلدان ، و الركيزة الأساسية لكل اقتصاد و أداة فعالة لزيادة رصيد الدولة من العملة الصعبة.

إجراءات التمويل :

تتخذ إجراءات التمويل ثلاث أشكال رئيسية وتختلف عن طرق التمويل الأخرى في كون هذه الأخيرة هي عبارة عن عمليات دفع وقرض في آن واحد.

أ - القروض الخاصة بتعبئة الديون الناشئة عن التصدير:

يفترض هذا النوع من التمويل الخروج الفعلي للبضاعة من المكان الجمركي للبلد المصدر، و تسمى بالقروض الخاصة بالتعبئة الديون لكونها قابلة للخصم لدي البنك، و يخص هذا النوع من التمويل الصادرات التي يمنح فيها المصدرون لزيائتهم أجلا للتسديد لا يزيد عن 18 شهرا كحد أقصى ، وأكثر الأنظمة ارتباطا بهذا النوع من التمويل وهو النظام الفرنسي ويشترط البنك عادة تقديم بعض المعلومات قبل الشروع في إبرام أي عقد خاص بهذا النوع من التمويل و تنفيذه ، وهذه المعلومة هي :

* مبلغ الدين .

* طبيعة و نوع البضاعة المصدرة.

* اسم المشتري الأجنبي و بلده.

* تاريخ التسليم وكذلك تاريخ المرور بالجمارك.

* تاريخ التسوية المالية للعملية¹.

و حسب التنظيم الفرنسي المعمول به ، يتم التفرقة ما بين الديون التي يتم تعبئتها ، ففي الحالة الأولى يمكن أن تدرج الديون التي لا تزيد مدتها عن ستة (6) أشهر و الديون التي تصل آجال تسديدها إلى

1- الطاهر لطرش ، تقنيات البنوك ، ط6 ديوان المطبوعات الجامعية ، الجزائر ، 2007، ص113.

ثمانية عشر (18) شهرا ولكنها عندما تتعلق فقط بتصدير مواد تجهيز ، وفي الحالة الثانية ، يمكن أن تدرج تلك الديون الناشئة عن التنفيذ بعض الخدمات التي تتبع إرسال التجهيزات فعلا إلى المستوردين ، و يدرج أيضا ضمن هذا النوع تلك الديون التي تزيد عن ستة (6) أشهر ، و تقل عن ثمانية عشر (18) شهرا ، و لكنها عندما تتعلق فقط بتصدير مواد استهلاكية.

ب- التسبيقات بالعملة الصعبة :

تكمن المؤسسات التي قامت بعملية التصدير مع السماح بأجل التسديد لصالح زبائنها ، أن تطلب من البنك القيام بتسبيق بالعملة الصعبة و بهذه الكيفية تستطيع المؤسسة المصدرة أن تستفيد من هذا التسبيق تغذية خزينتها ، حيث تقوم بالتنازل عن مبلغ التسبيق في سوق الصرف مقابل العملة الوطنية ، و تقوم هذه المؤسسة بتسديد هذه المبالغ إلي البنك بالعملة بهذه الكيفية إذا كان التسبيق المقدم قد تم بالعملة الصعبة التي كانت هي العملة التي تمت بها عملية الفوترة.

أما إذا التسبيق يتم بواسطة عملة صعبة غير تلك التي يقوم بها الزبون الأجنبي ، أن يسوي دينه بها ، فإن المؤسسة المصدرة يمكنها دائما أن تلجأ إلى تغذية خزينتها بالكيفية التي رأيناها سابقا، و لكن يجب عليها أن تتخذ احتياطاتها ، وأن تقوم بعملة تحكيم على أسعار الصرف في تاريخ الاستحقاق .

تجدر الإشارة إلي أن مدة التسبيقات ما لم تقم المؤسسة بالإرسال الفعلي للبضاعة إلى الزبون الأجنبي،

و يمكن إثبات ذلك بكل الوثائق الممكنة وخاصة الوثائق الجمركي على ثبوت عملية التصدير¹.

ج- عملية تحويل الفاتورة:

تحويل الفاتورة هي آلية تقوم بواسطتها مؤسسة متخصصة تكون في غالب الأمر مؤسسة قرض بشراء الديون التي يملكها المصدر علي الزبون الأجنبي ، حيث تقوم هذه المؤسسة بتحصيل الدين، و ضمان حسن القيام بذلك ، وبهذا فهي تحل محل المصدر في الكائنية ،تبعاً ذلك فهي تتحمل كل الأخطار الناجمة عن احتمالات عدم التسديد ، ولكن مقابل ذلك، فإنها تحصل علي عمولة مرتفعة نسبيا قد تصل إلى 4% من رقم الأعمال الناتج عن عملية التصدير و عملية تحويل الفاتورة هي عبارة عن ميكانيزم للتمويل قصير الأجل باعتبار أن المصيرين يحصلون علي الصفقة مسبق من طرف المؤسسات

1- الطاهر لطرش ، مرجع سابق ، ص ص 114,113.

المتخصصة التي تقوم بهذا النوع من العمليات قبل حلول أجل التسديد الذي لا يتعدى عدة أشهر، بالإضافة إلى ذلك فهي تتيح للمؤسسات للاستفادة من بعض المزايا الهامة نذكر منها علي وجه الخصوص ما يلي:

- إن تحويل الفاتورة يسمح للمؤسسات من تحسين خزيرتها ووضعيتها المالية وذلك بالتحصيل الآني للدين لم يحن أجل تسديدها بعد .

- تستطيع المؤسسات المصدرة بهذا التحصيل من تحسين هيكلتها المالية و ذلك بتحويل ديون آجلة إلى سيولة جاهزة .

- تخفيف العبء علي الملقى علي المؤسسة فيما يخص التسيير المالي و المحاسبي و الإداري لبعض الملفات المرتبطة بالزبائن ، و ذلك بان تعهد بهذا التسيير إلى جهة أخرى هي المؤسسات المتخصصة في هذا النوع من العمليات¹.

المطلب الأول: الاعتماد المستندي

هناك عدة تعريف وردت حول الاعتماد المستندي نركز منها فيما يلي:

التعريف الأول : الاعتماد المستندي عبارة عن تعهد صادر بناءا على طلب أحد عملائه يسمي الأمر ، لصالح شخص آخر يسمي المستفيد أو يقبل آخر بالدفع أو بالقبول و دفع سحوبات المستفيد مقابل مستندات منصوص عليها شريطة أن تكون هذه المستندات مطابقة لشروط الاعتماد².

التعريف الثاني : الاعتماد المستندي يتخذ شكل وثيقة مصرفية يرسلها البنك بناءا على طلب زبونه إلى بنك آخر في الخرج وهو يلي مباشرة عقد البيع بين المستورد (المشتري) و بين البائع (المصدر) ويهدف الاعتماد هذا إلى تسديد ثمن الصفقة "إنه بعبارة أخرى" بمثابة تغطية بيع وشراء يتوسط البنك بين طرفيها لتنفيذها³.

¹-الطاهر لطرش مرجع سابق، ص ص 116, 115.

²- خالد إبراهيم تلاحم، الوجيز في القانون التجاري، ط2، دار وائل للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2008، ص293.

³- شاكور القزويني، محاضرات في اقتصاد البنوك، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2008، ص 103

التعريف الثالث: هو تعهد من البنك لبائع البضاعة أو منفذ الخدمة بدفع مبلغ معين من المال شريطة تقديم البائع / منفذ الخدمة مستندات معينة توضح شحن البضاعة / أو حسن تنفيذ الخدمة ضمن فترة زمنية محددة¹.

مما سبق يمكن تقديم تعريف شامل للاعتماد المستندي ، فيمكن القول بأنه تعهد مكتوب صادر من بنك (يسمى المصدر) بناء على طلب المشتري (مقدم الطلب أو الأمر) لصالح البائع (المستفيد) ويلتزم البنك بموجبه بالوفاء في حدود مبلغ محدد خلال فترة زمنية معينة متى قدم البائع مستندات السلعة مطابقة لتعليمات شروط الاعتماد.

شروط الاعتماد المستندي:

اتضح لنا من التعريف الوارد في المادة (377)، إن الاعتماد المستندي عقد يجري بين المصرف والعميل الأمر ، و ينصب علي وضع مبلغ معين تحت تصرف شخص آخر مستفيد من الاعتماد ، و ذلك بناء علي طلب من العميل الأمر ، و لما كان الاعتماد المستندي عبارة عن عقد لذا يجب أن يتوافر لهذا العقد، الأركان العامة للعقود ، الأهلية التي اشترطها المشرع وهي بلوغ سن 18 من عمره، و ان يتوافر لدى أطراف هذا العقد الرضا ، ويجب أن يكون سلميا خليا من عيوب الرضا، و أن يكون لهذا العقد محل مشروع ، و المحل في عقد الاعتماد المستندي هو مبلغ الاعتماد ، يضاف إلى ذلك وجوب توافر السبب المشروع للاعتماد المستندي ، و يقصد به الغرض من فتح الاعتماد وعادة يكون لتمويل شراء بضاعة من قبل المشتري.²

* أنواع الاعتماد المستندي:

أ. (أ) الاعتماد مستندي القابل للإلغاء (Crédit Documentaire Révocable): هو تعهد ملزم ، إذ يمكن الأمر بفتحه أي المستورد ، إلغائه أو تعديله بمفرده وبإرادته ، مع إشعار البنك ، كما يمكن أيضا البنك الفاتح له إلغائه ، حتى بعد استلام المستندات ، وصول البضاعة ، وحيث أن هذا النوع من الاعتمادات لا يمنح أي ضمان ، فإننا لا نجد تطبيقه في الواقع ، و حتى وإن

2- دريد كامل آل شبيب، إدارة البنوك المعاصرة، دار الميسرة للنشر والتوزيع والطباعة، ط2، 2018، ص 210

3- عادل علي المقدادي ، عمليات البنوك ، وفقا للقانون العماني (55 سنة) 1990 القانون التجاري ، المكتب الجامعي الحديث ، الإسكندرية ، مصر ، 2006 ، ص ص 133، 134.

وجد فما بين الشركة و فروعها أو ما بين متعاملين في درجة عالية من الثقة المتبادلة أي أن الاعتماد المستندي في هذه الحالة هو مجرد ترتيب أو إجراء ليس التزاما تجاه المصدر .

ب) الاعتماد مستندي الغير قابل للإلغاء (Crédit Documentaire Irrévocable): هو تعهد ملزم من البنك الفاتح للاعتماد بدفع مبلغ البضاعة (المبينة في المستندات) إلى مصدر لحساب المستورد وفي هذا النوع من الاعتمادات يكون تعهد البنك بدفع ملزما له أمام المصدر، ولا يمكن التراجع عن هذا الالتزام أو تعديله إلا إذا حصل اتفاق بينهما.

ج) الاعتماد المستندي غير القابل للإلغاء و المعزز: هو الاعتماد الذي يقوم بتعزيز بنك آخر (إعادة بنك المصدر) بعبارة أخرى يتعهد البنك آخر (بنك مصدر) بالدفع عند تقدير المستندات المعنية و الموضحة بالاعتماد المستندي ، وهنا نجد أنه يوجد بنكان يتعهدان بتعهدات بالدفع ليس فقط بنك المستورد.

د) الاعتماد المستندي غير قابل للإلغاء و غير المعزز: الذي يكون فيه بنك المستورد فقط يتعهد بالدفع و هذا النوع غير شائع حاليا لعدم ثقة المصدرين ببنوك دولة أخرى¹.

هـ) الاعتماد بالقبول : وهو الاعتماد الذي يتم الوفاء فيه عن طريق كميالة مؤجلة الاستحقاق مسحوبة على البنك المكلف بالدفع المحدد في الاعتماد ، و يوقع هذا البنك

الكميالة بالقبول ، و يمكن للمستفيد أن يقوم بتظهير هذه الكميالة تظهيراً ناقلاً للملكية /كما يمكن له أن يقوم بخصمها.

و) الاعتماد المضمون: في حالة الاعتمادات المضمونة تكون المستندات صادرة لأمر البنك أو البنك أو مظهره من البائع إلي البنك وفي هذه الحالة إذا لم يدفع المشتري قيمة البضاعة إلي البنك قام البنك باستلام البضاعة و بيعها و الحصول علي حقه ،وعادة لا يقبل البنك فاتح الاعتماد غير المضمون إلا إذا كان لديه غطاء نقدي أو عيني للاعتماد أو كان متأكد من قوة مركز عملية في الوفاء².

أطراف الاعتماد المستندي :

1- رحيم حسين،الاقتصاد المصرفي،مفاهيم ،تحليل،تقنيات ،ط1، دار النشر والتوزيع قسنطينة، الجزائر،2008،ص ص 248 249.

1- عبد المطلب عبد الحميد،البنوك الشاملة عملياتها و إدارتها ، دار الجامعة، مصر، 2000، ص ص 257،258.

يتضمن فتح الاعتماد وجود أطراف مختلفة:

أ. **المستورد Importateur**: هو الشخص أو الجهة التي تطلب فتح الاعتماد بان يتقدم بطلب رسمي يطلب فيه من البنك بإجراء ما يلزم لفتح الاعتماد ، ويطلق عليه المسحوب إليه عند إصدار بوليصة الشحن.

ب. **المصدر Exportateur**: هو الشخص أو الجهة التي يفتح الاعتماد لحسابه أو لصالحه ، وتصرف إليه قيمته عندما يتقدم بنكه مبررا الوثائق، و المستندات التي تثبت شحن البضاعة ، كما يمكن أن يكون المستفيد هو جهة الشحن أو كما يسمى الشاحن عندما يقوم بتسليم البضاعة للناقل يتولى شحنها إلى بلد المستورد.

ج- **البنك فاتح الاعتماد** : و يطلق عليه اسم البنك مصدر الاعتماد ،و يقوم بإصدار كتاب الاعتماد الذي يتعهد بموجبه بالدفع أو القبول أو تداول المستندات.

د- **البنك المبلغ للاعتماد**: هو البنك الذي يتعهد له البنك فاتح الاعتماد بتبليغ شروط ،وتفاصيل الاعتماد للمستفيد ،و قد يكون فاتح الاعتماد ، في حالة قيامه بإبلاغ الاعتماد مباشرة للمستفيد ،إلا أن هذا الأخير قد يكون بنكا آخر غير البنك المبلغ للاعتماد إذا ما كان يسمح بحرية تداول المستندات¹

أما البنك الذي يتولى في نهاية المعاملة دفع قيمة المستندات فإنه يسمى ببنك الدفع وهو البنك الذي أصدر كتاب الاعتماد، وقد يكون البنك الدافع هو البنك المعزز للاعتماد في حالة امتناع البنك مصدر الاعتماد عن الدفع لأي سبب من الأسباب (عبد العزيز 1978).

* الخطوات الضرورية لفتح و تنفيذ الاعتماد المستندي:

تبدأ حلقة الاعتماد المستندي من الطلب الذي يتقدم به المشتري لفتح الاعتماد و تعلق تلك الحلقة باستلام المشتري للبضاعة ،ودفع القيمة للبنك بصفة عامة.

و يمكن تلخيص الخطوات الرئيسية لفتح ،و تنفيذ الاعتماد المستندي ،و تحديدها ضمن الخطوات الثمانية التالية:

2- شريف علي الصّوص ، مرجع سابق،ص197.

1- قيام المشتري بطلب فتح الاعتماد لدى البنك لصالح المستفيد بمبلغ محدد مقابل بضاعة يتم توصيفها بصورة كاملة .

2 -يقوم البنك مصدر الاعتماد بإصدار الاعتماد لصالح المستفيد و إبلاغه بذلك ، و بالشروط التي يتضمنها الاعتماد المستندي.

3-بعد موافقة البائع علي شروط الاعتماد المستندي المرسله إليه يقوم البائع بتجهيز البضاعة وفقا لشروط المتفق عليها ، و تسليمها إلى شركة الشحن ، و يحصل منها علي وثيقة تثبت إتمام الشحن البحري ، أو البري.

4- يقوم البائع بتجميع كافة المسندات المطلوبة في الاعتماد ، و بصفة خاصة مستندات الشحن و بوليصة التأمين ، و يتم تقديمها إلى البنك الذي قام بتبليغه الاعتماد المستندي.

5-يقوم البنك المراسل أو البنك معزز الاعتماد (البنك البائع) بفحص المستندات المقدمة ، و تحديد مدي مطابقتها لشروط الاعتماد المستندي الوارد من بنك المشتري ، أو بنك المصدر ، و إذا كان البنك المراسل هو البنك المعزز يتوجب عليه دفع كامل قيمة الصفقة فورا للبائع.

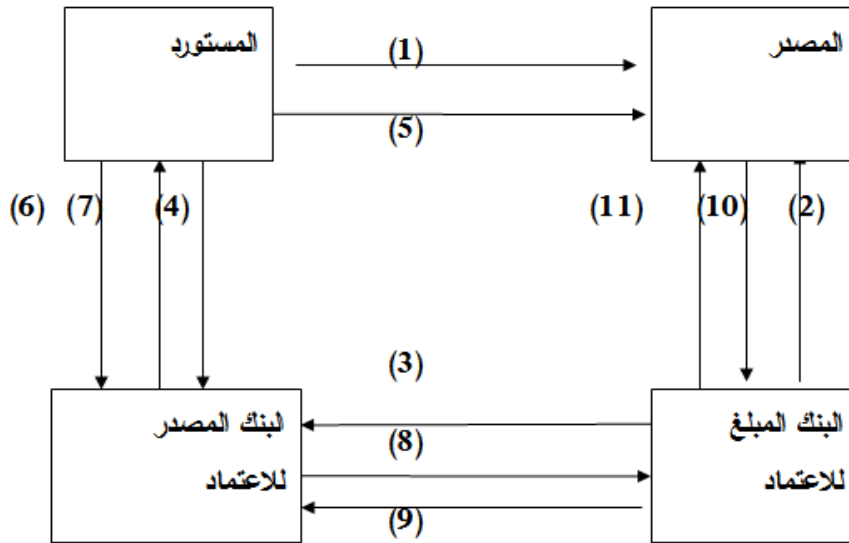
6-بعد التأكد من مطابقة مستندات البائع لشروط الاعتماد المستندي يقوم البنك المراسل بإرسال تلك المستندات إلى البنك فاتح الاعتماد ، و يطلب منه سداد قيمة الصفقة وفقا لشروط الاتفاق المبرم بينهما.

7-يقوم البنك مصدر الاعتماد بفحص المستندات الواردة من البنك المراسل فحفا دقيقا و بعد التأكد من مطابقتها لشروط الاعتماد يقوم بسداد المبلغ المستحق لبنك المراسل أو البنك معزز الاعتماد

8-أخيرا يقوم البنك مصدر الاعتماد بتسليم المستندات المتعلقة بالصفقة إلى المستورد و التي تفيد بأن البضاعة جاهزة للاستلام في ميناء الوصول¹

1- سعيد عبد العزيز عثمان ، الاعتمادات المستندية ، الدار الجامعية ، مصر ، 2004 ، ص ص 22-24.

الشكل (01): مخطط يوضح سير تقنية الاعتماد المستندي



المصدر: صادق مدحت، أدوات وتقنيات مصرفية، دار الغريب، مصر، 2001، ص 16.

(1): عقد استيراد بضاعة معينة.

(2): طلب فتح الاعتماد.

(3): الإبلاغ بفتح الاعتماد.

(4): الإبلاغ بفتح الاعتماد.

(5): شحن البضاعة وإرسالها.

(6): إرسال مستندات البضاعة.

(7): سداد قيمة البضاعة.

(8): إرسال المستندات.

(9): سداد قيمة الاعتماد.

(10): إرسال المستندات.

(11): سداد قيمة الاعتماد.

* مزايا ومخاطر الاعتماد المستندي في التجارة الخارجية:

أولاً: مزايا الاعتماد المستندي:

أ- المزايا التي تعود على المستورد: ونذكر منها:

* يقلل من المخاطر التجارية التي يتعرض لها من خلال ضمان عدم الدفع للمورد، ويحافظ على السيولة النقدية لدى المستورد.

* يعتبر الاعتماد المستندي وسيلة ضغط بالنسبة للمستورد على المصدر، كما يمنح ضمانات ائتمانية للمستور مع إمكانية حصول المستورد على قوة الاعتماد المفتوح من طرفه، ويعتبر وسيلة ضمان للبائع في نطاق ائتمان البنك، وليس من المشتري.

* تسمح تقنية الاعتماد المستندي للمستورد الحصول على السلع بأسعار منخفضة، ولأجل تسديد طويلة نسبياً مقارنة بتقنيات التسوية الأخرى.¹

ب- المزايا التي تعود على المصدر: وتكمن مزاياه بالنسبة للمصدر فيما يلي:

- يضاعف من صادرات المصدر ومبيعاته بينما يقلل من المخاطر المالية، كما يقلل أو يلغي مخاطر الائتمان التجاري لأن الدفع مضمون من قبل البنك.

- يضمن للمصدر الحصول على ثمن البضاعة، حتى في حال عدم قيام المشتري بالدفع فإن البنك مصدر الاعتماد المستندي ملزم بموجبه الدفع.

ثانياً: مخاطر الاعتماد المستندي: يمكن تقسيم المخاطر إلى :

الأخطار التي تواجهها البنوك: إن هذا النوع من الأخطار يتعلق عموماً بالبنوك أي يمس كلا البنكين بنك المراسل أو بنك المصدر، ومن بين الأخطار التي يواجهها بنك المستورد خطر خاص بالتمويل، ويظهر هذا النوع إذا كان الاعتماد غير محدود بمعنى أن البنك المتعامل مع المستورد قد التزم بالدفع للبائع

1- زليخة كنيبة، تقنيات التمويل قصيرة الأجل في المبادلات التجارية الدولية، دراسة حالة الاعتماد المستندي بالبنك الخارجي، مذكرة ماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص نقود وتمويل جامعة محمد خيضر، سكرة 2007-2008، ص 97.

ويكمن الخطر في عدم قدرة المستورد على تسديد المبلغ المحدد، وفي الوقت المقرر ففي هذه الحالة يطلب من البنك تمديد الأجل.

مخاطر المستورد:ويمكن تلخيصها فيما يلي:

-أخطار تجارية تتعلق بالبضائع من حيث استلامها، وتطابقها مع شروط العقد من حيث تعرضها للعطب أو نقص، وخطر المماثلة في الدفع من طرف شركة في حالة حدوث حادث.

-أخطار مالية تتعلق بتقلبات سعر الصرف، بالإضافة إلى خطر طلب مصاريف إضافية مقابل التسليم من طرف بنك فاتح الاعتماد.

مخاطر المصدر:ونلخص أهمها فيما يلي:

أ-يمكن للمصدر أن يتعرض للمماثلة أو محاولة تعقيد الأمور من قبل المستورد، ذلك باشتراط مستندات ووثائق ليست لها أهمية بالنسبة للعملية أو لم يتفق عليها من قبل لذا يجب أن يكون يقضا

ب- رفض أو عدم قدرة الدولة أو الأطراف المتعاملة إجراء الدفع في المواعيد المحددة.

ج-أخطار مالية تتعلق بانخفاض قيمة العملة المتفق عليها للدفع مقارنة بعملة البلد.

د- مخاطر سياسية تتمثل في الحروب والتوترات التي تؤدي إلى منع المستورد من تأدية التزاماته.

*** دور الاعتماد المستندي في تمويل التجارة الخارجية :**

تلعب الاعتمادات المستندية دورا كبيرا في دعم و تنشيط التجارة ،و أصبح الاعتماد المستندي وسيلة دفع مضمونة ومن أهم الوسائل لتغطية المدفوعات في عملية التجارة الخارجية ، ويعتبر من أحد وظائف البنوك التجارية ،و المتمثل في تمويل التجارة الخارجية، ومن ثم فهو يعمل قدر الإمكان على جلب أكبر قدر من المتعاملين في هذا الميدان لأنه يعتبر مصدر دخله و أرباحه، إن دور الاعتماد المستندي في التجارة في غاية الأهمية ،فهو يعمل على تشجيع حركة هذه التجارة ،و تسهيل تمويلها ، كما يساعد على انتشار و تطوير المبادلات التجارية بين أشخاص من جنسيات متعددة قد يجهلون بعضهم البعض، و البنوك تلعب دور الوسيط الذي يثق به كل من البائع و المشتري ،و المستورد، و هذا يؤدي إلى ازدياد العلاقات التجارية و تدعيم التضامن الاقتصادي بين الشعوب، فالاعتماد المستندي من ضمن الوسائل

المتاحة لتوفير الثقة و التقليل من الخطورة وهو من أكثر التقنيات استعمالا من طرف المتعاملين الاقتصاديين ، و يلعب دور مهم في زيادة العمليات التجارية و تطويرها.

المطلب الثاني: التحصيل المستندي والتحويل الحر

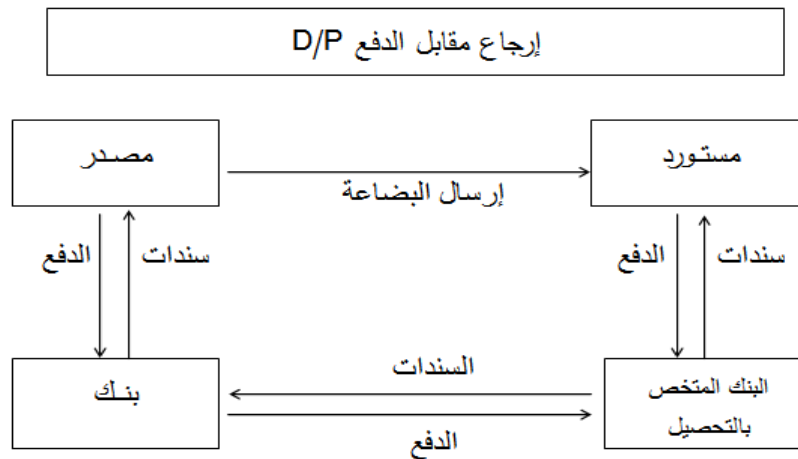
تعريف التحصيل المستندي : التحصيل المستندي أمر يصدر من البائع إلى البنك الذي يتعامل معه لتحصيل مبلغ معين من المشتري مقابل تسليمه مستندات الشحن الخاصة بالبضاعة المباعة إليه ، ويتم السداد إما نقد ،أو مقابل توقيع المشتري على الكمبيالة¹

فالتحصيل المستندي هو آلية يقوم بموجبها المصدر بإصدار كمبيالة و إعطاء كل المستندات إلى البنك الذي يمثله حيث يقوم هذا الأخير بإجراءات تسليم المستندات إلى المستورد ،أو إلي البنك الذي يمثله مقابل تسليم مبلغ الصفقة أو قبول الكمبيالة²

أنواع التحصيل المستندي:

أ- **المستندات مقابل الدفع:** في هذه الحالة يستطيع المستورد أن يستلم المستندات عن طريق البنك مقابل دفع مبلغ الفاتورة التي تحول إلي صاحبها.

الشكل رقم 1 يمثل مستندات مقابل الدفع



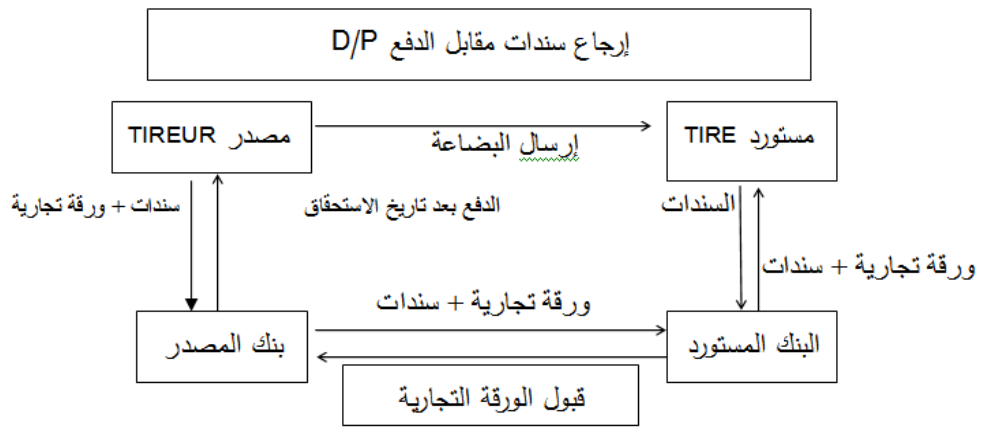
1 - مدحت صادق، أدوات وتقنيات مصرفية، دار القريب للطباعة والنشر، القاهرة، 2001، ص30.

2 - الطاهر لطرش ، مرجع سابق ، ص 119.

المصدر : عبد القادر بحيح ، الشامل لتقنيات أعمال البنوك ، ط 2 ، منشورات دار الخلدونية ، الجزائر ، 2017، ص333.

ب- **السندات مقابل القبول** : هذه الصيغة من التحصيل المستندي تنشأ على أساس قبول المستورد للكمبيالة المرفقة بالمستندات و المحسوبة على حساب المستورد بحيث تسمح بالاستفادة من مهلة بتسديد مبلغ الفاتورة

الشكل رقم 2 المستندات مقابل القبول



المصدر : عبد القادر بحيح ، الشامل لتقنيات أعمال البنوك ، ط 2 ، منشورات دار الخلدونية ، الجزائر ، 2017، ص334.

أطراف عملية التحصيل المستندي:

توجد عادة 4 أطراف في عملية التحصيل المستندي تتمثل في :

- **المصدر (البائع)** : هو الذي يقوم بإعادة مستندات التحصيل ، كما يقوم بتسليم المستندات إلى البنك الذي يتعامل معه مرفقا بأمر التحصيل.
- **البنك المحول** : هو ذلك البنك الذي يستلم المستندات من البائع و يرسلها إلي البنك الذي سيتولى التحصيل وفقا للعمليات الصادرة إليه في هذا الشأن.
- **البنك المحصل**: هو البنك الذي يقوم بتحصيل قيمة المستندات المقدمة إليه إلى المشتري نقدا أو مقابل توقيع علي كمبيالة وفقا للتعليمات صادرة إليه من البنك المحول.

المستورد المشتري : هو الذي يكون في العلاقة التعاقدية مع البائع في عقد التصدير والاستيراد للبضاعة ، وبالتالي يقدم له مستندات للحصول على الثمن أو التوقيع على السفنجة¹

سير عملية التحصيل المستندي :

تتم عملية التحصيل المستندي وفق المراحل التالية:

* بعد إبرام العقد بين المصدر و المستورد ، يقوم هذا الأخير بشحن البضاعة و إرسالها ، ثم تسليم الوثائق اللازمة و الممثلة للبضاعة إلى بنكه (بنك المصدر) مع تحديد طريقة الأداء إن كانت مقابل الدفع أو مقابل القبول .

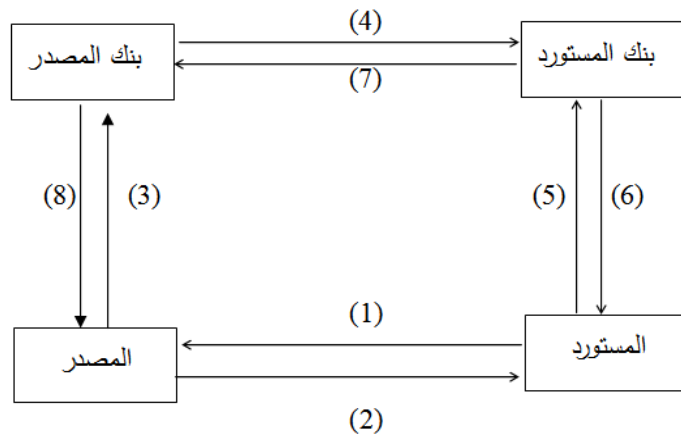
* يرسل البنك المصدر الوثائق بعد فحصها و التأكد من سلامتها إلى بنك المستورد مع إعلامه بطريقة الوفاء .

بعد استلام البنك المستورد للوثائق ، يطلب من المستورد الوثائق اللازمة لإجراء عملية التوطين ، وبعد تسديد هذا الأخير لمبلغ الصفقة بالطريقة المتفق عليها يحصل علي الوثائق ، و منها الفاتورة التي تمكنه من استخراج البضاعة من الجمارك¹

ويمكن توضيح خطوات تنفيذ التحصيل المستندي وفق الشكل التالي :

شكل رقم 3 مراحل تنفيذ تقنية التحصيل المستندي

شكل رقم 3 مراحل تنفيذ تقنية التحصيل المستندي



المصدر سليمان ناصر ، التقنيات وعمليات الائتمان ، ديوان المطبوعات الجامعية ، الجزائر، 2012، ص 110

1- علودة نجمة دامية، دور المؤسسات المالية المصرفية في التجارة الخارجية مذكرة لنيل شهادة الماجستير في القانون ، تخصص القانون الدولي و الأعمال ، كلية الحقوق و العوم السياسية ، جامعة معمرى ، تيزي وزو، الجزائر ، 2014، ص، 97 .

حيث أن : (1) - عقد التوريد

(2) - شحن البضاعة و إرسالها.

(3) - إرسال المستندات مع الكمبيالة أو تعليمات الدفع.

(4) - أمر بالتحصيل .

(5) - تقديم المستندات للمشتري.

(6) - السداد النقدي أو قبول الكمبيالة.

(7) (8) - المبالغ المحصلة / الكمبيالة المقبولة.

مزايا و عيوب التحصيل المستندي :

توفر عملية التحصيل المستندي عدد من **المزايا** لكل من المستورد و المصدر على السواء نذكر منها:

عملية التحصيل المستندي تتميز بالبساطة و قلة التكلفة .وتتيح للمشتري (المستورد) الوقت لمعاينة البضاعة المشحونة إليه بعد وصولها أو مراجعة المستندات بدقة قبل سداد ثمنها كما أن السداد يؤجل إلي حين وصول البضاعة. إذ أن تسليم المستندات للمشتري متوقف على رغبة البائع ،إما بحصوله علي قيمة المستندات فوراً من المشتري ،أو إعطائه مدة للدفع مقابل توقيعه على كمبيالة وهذا يتوقف على مدى ثقة البائع في المشتري، غير أن هذه العملية لا تخلو من **العيوب** كونها لا توفر أي التزام من طرف البنوك لصالح أي من الطرفين ، سواء بضمان الدفع لصالح المصدر أو مراقبة مطابقة الوثائق للاتفاق لصالح المستورد ، بل يقتصر دور البنوك على تحويل الوثائق مقابل تحصيل ثمنها مما يؤدي إلى :

*تعرض المصدر لمخاطر عدم التسديد أو عدم قبول الكمبيالة من طرف المستورد بعد إرسال البضاعة.

*في حالة رفض المشتري للبضاعة فإن البائع سوف يتكبد بعض الغرامات و المصاريف مثل غرامة عدم

تفريغ البضاعة من السفينة أو سداد مصاريف تخزين و تأمين إلخ¹

الجدول:03 مقارنة بين الاعتماد و التحصيل المستندي

وجه المقارنة	الاعتماد المستندي	التحصيل المستندي
التعريف	أداة مصرفية دولية لتمويل تعاقدات ذات طبيعة تجارية بين مستورد داخلي و جهة مستفيدة من الخارج	مستندات مالية مصحوبة بمستندات تجارية مستندات تجارية غير مصحوبة بمستندات مالية
الأطراف	العميل الأمر أو طلب فتح الاعتماد البنك الفاتح أو مصدر الاعتماد البنك المبلغ (المؤكد) المستفيد من الاعتماد	العميل الأصلي البنك مرسل المستندات البنك القائم بالتحصيل البنك المقدم لمستندات للمسحوب عليه المسحوب عليه (المشتري أو المستورد)
الأنواع	الاعتماد المستندي القابل للإلغاء الاعتماد المستندي غير قابل للإلغاء الاعتماد المستندي غير قابل للإلغاء و المؤكد	تسليم المستندات مقابل دفع قيمتها تسليم المستندات مقابل قبولها
الالتزامات	(1) التزام طالب فتح الاعتماد أهمها: - الوفاء بقيمة الغطاء النقدي للاعتماد - الوفاء بقيمة العمولات و المصاريف الخاصة بالاعتماد - قبول و سحب مستندات الشحن (2) التزامات البنك فاتح الاعتماد - تنفيذ تعليمات العميل الخاصة بفتح الاعتماد - فحص مستندات الشحن - الالتزام بتسليم المستندات إلى عميله الأمر بفتح الاعتماد (3) التزامات البنك المبلغ - مراعاة سرعة التأكد من مطابقة مستندات الشحن لشروط الاعتماد - التزامات المستفيد من الاعتماد :عند استلامه الاعتماد - مراجعة شروطه - الالتزام بتنفيذ شروط الاعتماد	(1) البنوك ملزمة فقط بالتأكد من أن مستندات الشحن المقدمة تتطابق مع ما هو مدون بأمر التحصيل. (2) البنوك ليست مسؤولة عن تصرفات الأطراف الأخرى مثل وكلاء الشحن ، شركة التأمين (3) البنوك ليست مسؤولة عن شكل أو كفاءة أو دقة لأي مستند ولا عن النتائج المترتبة عن القوة الظاهرة.

- الفرق بين الاعتماد المستندي و التحصيل المستندي:

* **التحصيل المستندي:** هو عملية تبادل السلع بإنشاء أوراق تجارية تكون واجبة التحصيل في الآجال المتفق عليها، تنشأ هذه العملية من استعمال البنوك كوسطاء لتبادل السلع بوثائق الدفع.

* **الاعتماد المستندي :** نشوء عقد مالي إضافة إلى عقد تجاري يلتزم من خلاله بنوك المتعاملين بتحصيل قيمة السلعة إذا كانت عملية التصدير مطابقة للشروط المتفق عليها في العهد التجاري، فيصبح الأطراف في العملية البائع و المشتري في العقد التجاري و بنك الأمر و بنك المستفيد في العقد المالي ، يكون انفصال تام في العقد وفي التزام الطرفين ¹.

التحويل الحر: أو التحويل المصرفي الخارجي

تعريف التحويل الحر: هو أمر بالدفع معطى لبنك معين من طرف المستورد لصالح المصدر، هذا يمكن أن يكون بالعملة الوطنية أو الأجنبية².

الأطراف المتدخلة في عملية التحويل الحر:

يتدخل في عملية التحويل الحر أربعة أطراف رئيسية وهي:

المستورد: هو الطرف الذي يقوم بإنشاء العملية وإعطاء أمر بالتحويل لبنكه.

بنك المستورد: هو البنك الذي يقوم بجعل حساب المستورد مدين وجعل حسابه لدى البنك دائنًا بنفس المبلغ

بنك المصدر: هو البنك الذي يقوم بجعل حساب المصدر دائنًا بالمبلغ المحول إليه من طرف بنك المستورد.

المصدر: هو الطرف المستفيد من عملية التحويل بحيث يكون حسابه البنكي دائنًا¹

1. <https://specialties.bayt.com/paper/12.45.05/04/2019>

2-Josette peyrard, Gestion Financier Internationale, Edition paris , Editionvuibert 5eme 1999.p242

المطلب الثالث: القرض المشتري و قرض المورد

أ) **قرض المشتري** : هو عبارة عن تمويل يمنحه بنك في بلد المصدر للمستورد على أن يقوم هذا الأخير بتسديد دينه للمصدر فوراً، ثم يقوم المستورد بتسديد دينه للقائم لصالح البنك على أقساط ، و خلال أجل يتجاوز 18 شهرا و هنا تتحقق المصلحة للطرفين ، المستورد يحصل على البضاعة مع تسهيل ائتماني يمكنه من تسديد على أقساط موازاة مع بيع البضاعة، و المصدر يتحصل على السداد الفوري لمبلغ الصفقة من طرف المستورد.

ويلاحظ أن القرض يرتبط ارتباطا عضويا بالصفقة التجارية و بالتالي فإن إلغاء هذه الصفقة يؤدي بالضرورة إلى إلغاء القرض ، ومن جهة أخرى فإن هذه العملية تسمح للمصدر بتجنب فترة الانتظار من خلال نقل العبء المالي إلى البنك ، ولذلك عادة ما يكون حصول المستورد على القروض بوساطة من المصدر.

ب) **قرض المورد**: هو عبارة أيضا عن صيغة تمويل متوسط أو طويل الأجل للتجارة الخارجية ، و يتمثل في منح قرض للمصدر من طرف بنك هذا الأخير لتمويل صادراته بعد أن يقوم المصدر بمنح مهلة للتسديد لفائدة المستورد مما يعني أن المصدر يقوم بسداد دينه لبنك على أقساط موازاة مع تحصيل هذا الدين من المستورد.

يلاحظ هنا أن هذا القرض يمنح للمصدر بعد إعطاء هذا الأخير أجلا للمستورد من أجل السداد لذلك يحرص المصدر على تغطية القرض بضمانات ، كقبول المستورد إمضاء كمبيالات مسحوبة عليه و مؤكدة من طرف بنكه ، كما يقوم المصدر بتأمين القرض بنفسه أو مع بنكه لدى شركة التأمين ، ضد كل المخاطر مثل خطر عدم السداد و المخاطر السياسية¹

المطلب الرابع: التمويل الجزافي و الائتمان الإيجاري

أ) **التمويل الجزافي**: هو عبارة عن تحريك دين متوسط الأجل ممثلا في أوراق تجارية أو عبارة أخرى هو خصم تلك الأوراق بدون طعن أو رجوع على المصدر أو الأشخاص المضميين على هذه الورقة ، أي بيع نهائي لديون ناشئة عن التصدير بعد أن يحل المشتري لتلك الديون محل المصدر في تحمل جميع الأخطار ، مقابل أن يحتسب الأول علي الثاني فائدة مرتفعة نسبيا و متمثلة في الخصم الذي يحصل

عليه هذا الأخير ، والذي يحسب عن الفترة الممتدة من تاريخ خصم الورقة إلى تاريخ استحقاقها و نتيجة لذلك فإن هذا النوع من التمويل يسمح للمصدر من التخلص النهائي من دينه متوسط الأجل الذي يقوم بتسييره البنك المشتري للدين ، مقابل أ يحصل علي سيولة آنية بعد التضحية بجزء منها، مثلا في قيمة الخصم ، إضافة إلى التخلص من المخاطر الأخرى سواء السياسية أو التجارية أو المالية وأهمها التغيرات في أسعار الصرف.

ب) الائتمان الاجاري : يعرف الائتمان الاجاري بأنه ائتمان قصير الأجل الذي يمنحه المورد إلى المشتري عندما يقوم الأخير بشراء البضائع لغرض إعادة بيعها، و يحتاج المشتري إلى الائتمان الاجاري في حالة عدم كفاية رأسماله العامل لمقابلة الحاجات الجارية و عدم مقدرته الحصول على القروض المصرفية و غيرها من القروض القصيرة ذات التكلفة المنخفضة¹

من ناحية أخرى فإن رغبة الدائنين التجارية في منح هذا النوع من الائتمان تتوقف على مجموعتين من العوامل :

الأولى العوامل الشخصية مثل مركز البائع المالي و مدى رغبته في التخلص من مخزونه السلعي و تقدير البائع لأخطار الائتمان ، و المجموعة الثانية من العوامل هي تلك الناشئة عن حالة التجارة و المنافسة مثل الفترة الزمنية التي يحتاجها المشتري لتسويق السلعة ، وطبيعة السلع المباعة ، و حالة المنافسة، و موقع العملاء و الحالة التجارية .ويتخذ الائتمان الإيجاري شكل الحساب الجاري (الحساب المفتوح) أو شكل كمبيالة ، وجميع هذه الأشكال تمكن المشتري من أن يحصل من البائع على ما يحتاج إليه من البضائع بصفة عاجلة مقابل وعد منه بسداد قيمتها في تاريخ الأجل .²

¹ - سليمان ناصر ، التقنيات البنكية وعمليات الائتمان ،ديوان المطبوعات الجامعية،الجزائر ،ط1،2015 ص ص 138,139.

² - محمد صالح الخاوي ، إبراهيم إسماعيل سلطان ، الإدارة المالية و التمويل ، دار الجامع ،طبع،نشر، التوزيع،مصر،1999، ص ص 293,294.

خلاصة:

إنّ المفهوم العام للتجارة الخارجية هو أن المعاملات التجارية الخارجية التي تتم من خلال انتقال رؤوس الأموال، والأشخاص والسلع تنشأ بين أفراد يقيمون في وحدات سياسية مختلفة. ومن أبرز أسباب قيام التجارة الخارجية هو أن أي دولة لا تستطيع تحقيق الاكتفاء الذاتي كلياً بنفسها.

نجد النظريات المفسرة للتجارة الخارجية النظرية الكلاسيكية، والنظرية النيو كلاسكية، والحديثة

إنّ التمويل هو مختلف العمليات التي تمكن المؤسسة من الحصول على الأموال اللازمة لتمويل نشاطها.

كما تم التطرق إلى تقنيات تمويل التجارة الخارجية حيث تظهر أهمية التمويل في التجارة الخارجية، وذلك من خلال تقريب الصلة بين الأطراف المتعاقدة. ونجد أن تقنيات الاعتماد المستندي، والتحصيل المستندي والتحويل الحر من أهم التقنيات القصيرة الأجل المستخدمة في تمويل التجارة الخارجية، وذلك لامتيازها بالسرعة والمرونة في التنفيذ بالإضافة إلى فوائد التي توفرها مقارنة بالتقنيات الأخرى.

الفصل الثاني

دراسة تطبيقية لسير الاعتماد المستندي لدى بنك BEA وكالة المسيلة 047

المبحث الأول: تقديم بنك الجزائر الخارجي .

المطلب الأول: نبذة تاريخية حول البنك الجزائري الخارجي .

المطلب الثاني: أهداف ومهام البنك الجزائري الخارجي وهيكله التنظيمي

المطلب الثالث: وظائف بنك الجزائر الخارجي

المبحث الثاني : تقديم بنك الجزائر الخارجي وكالة لمسيلة (047)

المطلب الأول: نشأة بنك الجزائر الخارجي وكالة المسيلة .

المطلب الثاني: مهام مختلف مصالح الوكالة.

المطلب الثالث : أهداف بنك الجزائر الخارجي وكالة المسيلة .

المبحث الثالث: سير تقنية الاعتماد المستندي لبنك الجزائر الخارجي وكالة المسيلة .

المطلب الأول : مراحل سير تقنية الاعتماد المستندي على مستوى وكالة لمسيلة (047)

المطلب الثاني : عملية التوطين البنكي .

المطلب الثالث: إنجاز وتنفيذ الإعتماد المستندي.

خلاصة الفصل

تمهيد:

إن اليات التمويل والدفع في ظل التجارة الخارجية تتطلب وسائل دفع أكثر ضمان وثقة بالنسبة للمصدر والمستورد وأطراف التمويل ككل وأفضل الية تضمن هذه الثقة تتوفر في الاعتماد المستندي بمختلف أنواعه.

وتكمن اهمية الاعتماد المستندي في كونه ساهم بشكل كبير في رفع معدلات التبادل التجاري الدولي كتقنية بنكية في مجال تمويل التجارة الخارجية ويعد بنك الجزائر الخارجي BEA صاحب تجربة وخبرة طويلة في هذا المجال لذا سوف نتناول في هذا الفصل دراسة تطبيقية لسير الاعتماد المستندي لدى البنك الجزائري الخارجي وكالة المسيلة لكي نقف عمليا على كيفية تطبيق تقنية الاعتماد المستندي في تمويل التجارة الخارجية ومن هنا قمنا بتقسيم الفصل الى ثلاث مباحث .

- المبحث الأول: تقديم بنك الجزائر الخارجي
- المبحث الثاني: تقديم بنك الجزائر الخارجي وكالة لمسيلة
- المبحث الثالث: سير تقنية الاعتماد المستندي ببنك الجزائر الخارجي وكالة المسيلة

المبحث الاول: تقديم بنك الجزائر الخارجي .

تم إنشاء البنك الجزائري الخارجي بعد تقلص نشاط البنوك الاجنبية التي كان مخول لها القيام بمثل هذه النشاطات على المستوى الدولي وتعزيز العلاقات الخارجية لذلك تم تأميم البنوك التجارية الخارجية سنة 1966 من طرف الدولة وبإشراف وزارة المالية ومنه ظهرت البنوك التجارية الجزائرية بمختلف تسمياتها ومجالات عملها ومن بين هذه البنوك ظهر البنك الجزائري الخارجي BEA , والذي تكفل بمهمة تسهيل وتنمية العلاقات التجارية مع مختلف دول العالم .

المطلب الأول: نبذة تاريخية حول البنك الجزائري الخارجي .

تأسس البنك الجزائري الخارجي في 01 أكتوبر 1967 بموجب المرسوم الوزاري 204/67 وبرأس مال قدره 20.000.000 مليون دينار جزائري وبهذا فهو ثالث بنك تجاري تأسس في الجزائر تبعا لقرارات تأمين القطاع البنكي , ولقد ورث البنك فعالية خمس بنوك اجنبية هي :¹

- القرض الليوني (1 اكتوبر 1967)
- الشركة العامة (31 ديسمبر 1967)
- القرض الشمالي (31 ماي 1968)
- البنك الجزائري الصناعي المتوسط (31 ماي 1968)
- بنك باركيز (30 أبريل 1968)

واختص هذا الاخير في ضمان تنفيذ الاتفاقيات المرتبطة بالتصدير والاستيراد ثم توسع نشاطه منذ 1976 حيث أصبح اكبر المؤسسات الصناعية الكبرى في ميدان المحروقات مثل (سونطراكونفطال) وميدان الصناعات الببترو كيمياوية بالإضافة إلى الميدان البحري . ويتكون البنك من قسمين :

- قسم الودائع والإقتراض .
- قسم اخر للعمليات الاجنبية

¹ منشورات عن البنك الجزائري , رقم الوكالة 047 المسيلة.

وهو قسم متخصص في العمليات مع الخارج وكذا ممارسة كل العمليات المصرفية التقليدية له بصفته مؤسسة عمومية اقتصادية على شكل شركة وطنية إلى غاية 12-01-1988 وتنفيذا للمرسوم رقم 11-88 والمتعلق في توجيه المؤسسات العمومية نحو الاستقلالية تم تحويل مؤسسة القرض المسماة البنك الخارجي إلى شركة أسهم أما حاليا فهي تابعة لوزارة المالية

المطلب الثاني: أهداف ومهام البنك الخارجي الجزائري وهيكله التنظيمي

1. أهداف ومهام البنك الخارجي الجزائري BEA

يمارس البنك الجزائري الخارجي ككل البنوك التجارية وظيفته الأساسية في تسهيل وتطوير العلاقات الاقتصادية الجزائرية مع الدول الأخرى في إطار التخطيط الوطني , ويهدف إلى تجهيز وتشجيع وتمويل العمليات التجارية فهو يقوم بمنح قروض الاستيراد وتأمين المصدرين الجزائريين وتقديم الدعم لهم كما يمكن له التدخل في مختلف العمليات البنكية مع الخارج وذلك في¹:

- تسهيل وتطوير العلاقات الاقتصادية الجزائرية مع الخارج .
- ترقية الاتفاقيات التجارية مع الدول الأخرى فيما يخص تعاملهم وقروضهم.
- القيام بخدمات التطوير و التعليم التجاري وفي التكوين.
- وضع وكالات لها فروع في الخارج.
- القيام بجميع العمليات البنكية والمحاسبة الخارجية .
- تأسيس وإدارة المحلات الرئيسية وإنجاز العمليات الخاصة بالتأمين المتعلقة بنشاطات المؤسسة.
- ضمان الإجراءات الجيدة الناتجة عن سوق الدولة والجماعات المحلية .
- تشارك في نظام تأمين القروض .
- تأخذ المشاركة في المؤسسات الخارجية .
- يعطي ضمان للمستوردين والمصدرين .
- إعطاء الموافقات للقروض والبنوك الأجنبية .

¹مرجع سبق ذكره.

المطلب الثالث: وظائف بنك الجزائر الخارجي

وقبل ذلك يجب ان نتطرق إلى الهيكل التنظيمي الخاص به , باعتباره صورة عاكسة له .

ويتكون الهيكل التنظيمي كما بينه الشكل الموالي من مديرية عامة يترأسها رئيس مديروعام, تضم 6 مديريات تتمثل في¹:

- نيابة المديرية العامة التجارية
- نيابة المديرية العامة للعلاقات الدولية
- نيابة المديرية العامة للعمليات والأنظمة
- نيابة المديرية العامة للتعهدات
- نيابة المديرية العامة للمالية
- نيابة المديرية العامة للتطوير الداخلي ودعم النشاطات

بالإضافة إلى خلية التدقيق , المفتشية العامة و خلية مكافحة تبيض الأموال وتمويل الارهاب, وتضم كل نيابة مديريةية مجموعة من المديريات الفرعية والمصالح المختلفة التي تعمل على تحقيق مهمة محددة الوصول إلى أهداف هذا البنك.

هذا ولبنك الجزائر الخارجي تسع مديريات جهوية تابعة لنيابة المديرية العامة التجارية , تضم كل مديريةية جهوية مجموعة من الوكالات البنكية التي تقع تحت إدارتها المباشرة, وتتوزع هذه المديريات عبر التراب الوطني كما يلي:

- المديرية الجهوية الجزائر وسط ب 14 وكالة .

- المديرية الجهوية ضواحي الجزائر العاصمة ب 11 وكالة.

- المديرية الجهوية بعنابة ب 09 وكالات.

¹ حسب الوثائق المقدمة من طرف وكالة المسيلة

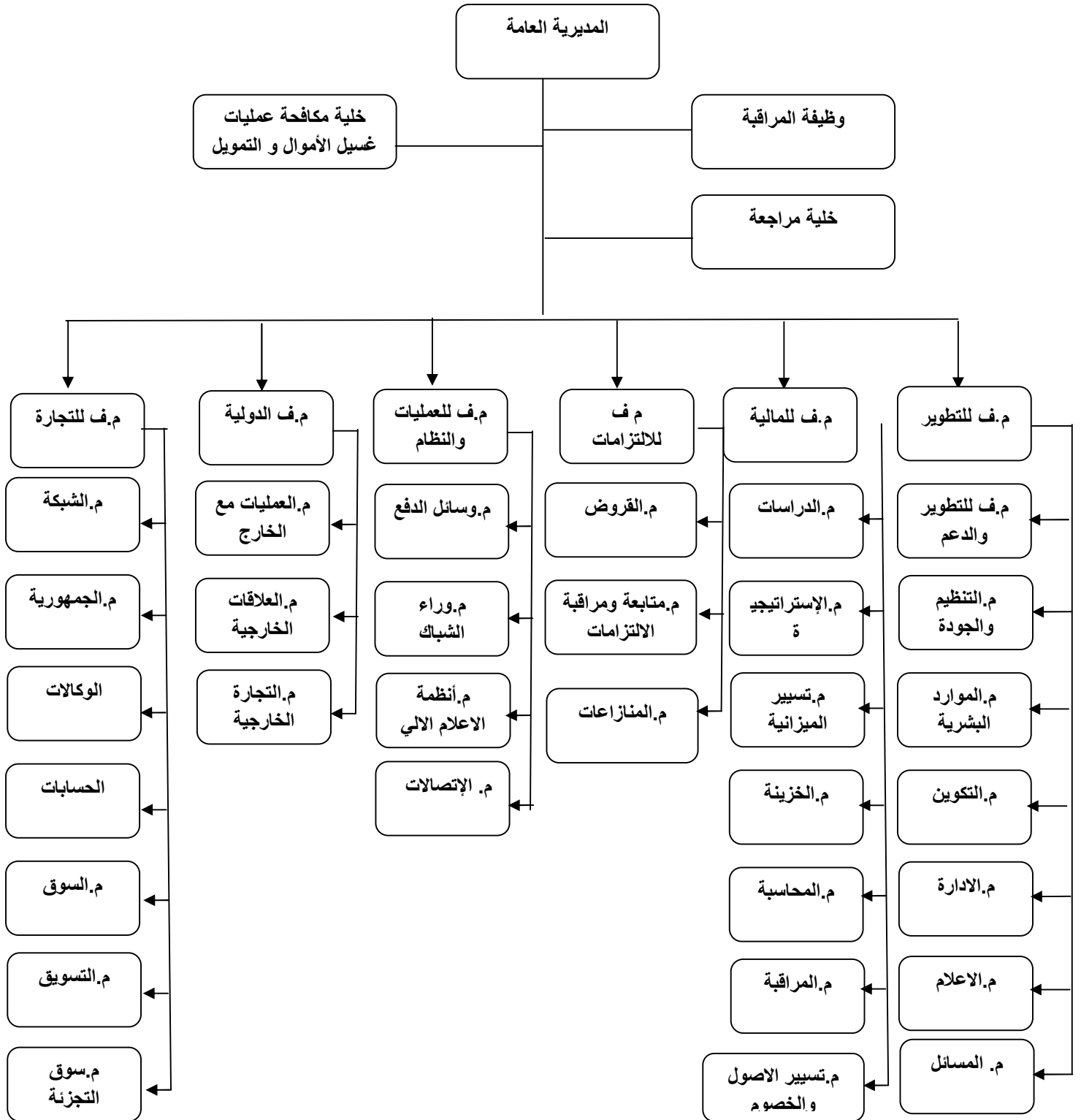
- المديرية الجهوية بالبلدية ب 08 وكالات.
- المديرية الجهوية بوهران ب 07 وكالات.
- المديرية الجهوية بقسنطينة ب 09 وكالات.
- المديرية الجهوية بسطيف ب 10 وكالات .
- المديرية الجهوية بالجنوب ب 09 وكالات .
- المديرية الجهوية ب 07 وكالات .
- المديرية الجهوية بمستغانم ب 08 وكالات .

ليبلغ عدد الوكالات البنكية لبنك الجزائر الخارجي 47 وكالة تتوزع على كامل التراب الوطني ويعتزم البنك تدعيم شبكته ب 07 وكالات جديدة .

لكي يقوم البنك بكل وظائفه قسم هيكله التنظيمي إلى عدة أقسام يمكن أن نوجزها في الهيكل التنظيمي

التالي :

الشكل رقم (4) : يوضح الهيكل التنظيمي العام لبنك الجزائر الخارجي¹



¹المصدر <https://www.bea.dzorganigramme/>

تاريخ الإطلاع 2019/05/23

أولاً: وظيفة المراقبة

يتولى هذه الوظيفة كل من خلية محاربة الاموال وتمويل الإرهاب , خلية التدقيق ومديرية المفتشية العامة الموضوعة تحت سلطة الرئيس المدير العام للبنك , تقوم هذه الهيئات بالمراقبة ولها صلاحية مطلقة فيما يخص مراقبة وظائف البنك, وتتحرك في إطار برنامج سنوي للمراقبة والفحص والتفتيش المقرر من طرف الرئيس المدير العام.

وتتولى القيام بالمهام التالية:

- مراقبة مدى تطبيق الإجراءات والعمليات داخل البنك .
- تقييم المخاطر الخارجية .
- مراقبة تبرير تحريك الحسابات.
- فحص التطبيق الجيد للإجراءات الجارية على مستوى البنك.
- القيام ببحوث خاصة بطلب من رئيس المدير العام.
- مراقبة أمن معلومات الشبكة والمركز.
- تسيير استقبالات الإمضاء.
- تسيير الملفات الإدارية لفتح وغلق مواقع الاستغلال.

ثانياً: الوظيفة التجارية

تتوليهذه الوظيفة نيابة المديرية العامة التجارية, وتضم كلا من مديرية الشبكة, مديرية الحسابات الكبرى, مديرية سوق المؤسسات, مديرية سوق الأفراد ومديرية التسويق .

وتعمل هذه الوظيفة على إعداد مشروع العمل التجاري والمعدات اللازمة لتشغيله ومراقبة الأداء التجاري وكذا تعزيز الفاعلية التجارية البنك وتشتمل المديرية التجارية على مديريات جهوية وهي عبارة عن حلقة وصل بين المستوى الجهوي للتسويق والحركة التجارية , وكذا وكالات مرتبطة تسلسليا مع المديريات الجهوية تقوم بتسيير وتحليل ملفات القرض والمؤسسات المعالجة الإدارية والمحاسبية مع الزبائن سواء كان ذلك بالدينار أو بالعملة الصعبة .

ثالثا: الوظيفة الدولية

تتولى هذه الوظيفة نيابة المديرية العامة للعلاقات الدولية، تعمل هذه الأخيرة على تطوير نشاطات التجارة الخارجية والتنسيق بين أعمال مديريات الفروع والعلاقات الدولية للتجارة الخارجية والعمليات مع الخارج وتضم كلا من :

- **مديرية العمليات مع الخارج:** وهي التي تقوم بتسيير وسائل التمويل الدولية للبنك، حسابات العملة الصعبة، تحصيل الأموال.
- **مديرية العلاقات الدولية:** التي تقوم بتسيير فروع البنك على المستوى الوطني والدولي ودراسة مردوديتها كما تعمل على تطوير شبكة المراسلين الخارجيين والبحث عن التمويل الخارجي، كما تعمل على تعزيز العلاقة التجارية للبنك في الخارج.
- **مديرية التجارة الخارجية:** المكلفة بتزويد الشبكة بمستلزمات التمويل المتحصل عليها، والمساهمة في تطوير وترقية الصادرات وكذا الديون الخارجية للبنك

رابعا : وظيفة العمليات والنظم .

تتولى هذه الوظيفة نيابة المديرية العامة للعمليات والنظم، هذه الأخيرة مسؤولة عن وضع وتشغيل نظام المعلومات في البنك، متابعة وصيانة وتطوير تطبيقات الإعلام الآلي فيه وكل ما يتعلق بالجانب المعلوماتي والتكنولوجي وتضم هذه المديرية كلا من :

- **مديرية وسائل الدفع.**
- **مديرية نظم المعلومات .**
- **مديرية الاتصالات:** المكلفة بالاتصال الخارجي، تقديم صورة العلامة له، والعمل على تحسين هذه الصورة وذلك بالمساهمة في حملات الترقية خاصة على مستوى التسويق

خامسا: وظيفة التعهدات

تتولى هذه الوظيفة نيابة مديرية العامة للتعهدات، وتتمثل وظيفتها في قيادة المؤسسة التجارية وسياسة تعهدات البنك والتنسيق بين أعمال المديريات التي تحت وصايتها المتمثلة في :

- مديرية القرض
- مديرية المتابعة والمراقبة الضمانات والإسترجاع
- مديرية المنازعات: التي تقوم بمساعدة ومتابعة ومراقبة المديريات الجهوية في معالجة النزاعات الناشئة في مختلف مستويات أعمال البنك, وكذا الحفاظ على حقوق البنك في علاقاته التنازعية مع الأطراف الأخرى.

المبحث الثاني : تقديم بنك الجزائر الخارجي وكالة لمسيلة (047)

سوف نقوم الان بتقديم احد فروع بنك الجزائر الخارجي وهو وكالة لمسيلة (047) وذلك من خلال تقديم نشأة هذه الوكالة وهيكل تنظيمها ومهام الوكالة والاهداف التي تعمل عليها هذه الوكالة.

المطلب الأول: نشأة بنك الجزائر الخارجي وكالة لمسيلة .

1/- تعريف بالوكالة

وكالة بنك الجزائر الخارجي BEA المسملة -047- هي مؤسسة مالية عمومية تقوم بتقديم خدمات بنكية للمتعاملين الاقتصاديين، سواء للقطاع العام أو الخاص و كذا باقي الجمهور.

وقد أنشأت هذه الوكالة سنة 1988، و تهدف إلى تلبية متطلبات التجارة الخارجية و لإعطاء دورا أكثر فعالية في النشاط الاقتصادي.

إضافة إلى ذلك جاء تدعيم الإصلاحات المالية التي من ضرورياتها وجود بنوك متخصصة في مختلف القطاعات الاقتصادية الحيوية.

2/-: الهيكل التنظيمي للوكالة

■ مدير الوكالة:

يعتبر المسؤول الأول على تسيير البنك و النتائج المحققة على مستوى فروعها، و له مهام أخرى نلخصها فيما يلي:

- تمثيل الوكالة و التنسيق و متابعة نشاطها.
- تطبيق قواعد المنظمة لمجال نشاطه و الأحسن لمحيطه الاقتصادي.
- التوجيه و الرقابة و التقدير في مجال الإقراض و الإقتراض و الخصم و معالجة العمليات.
- تسيير الخزينة و التكوين للموظفين في الوكالة.

■ السكرتارية:

- السكرتارية: وظيفتها استقبال المكالمات إما الهاتفية أو عن طريق الفاكس أو عن طريق الرسائل العادية، و كذلك استقبال و إرسال الطرود البريدية.
- شبه البنكيين: و هم الحراس و السائق و عمال التنظيف.

■ مركز المحاسبة

وظيفته معالجة مختلف المعاملات التي قام بها البنك يوميا، و دراستها و تحليلها.

■ مصلحة الأمانة و التعهدات: و تنقسم إلى قسمين:

- قيم إدارة التعهدات و الموارد: يهتم بالموارد التي تحصل عليها الوكالة و المتمثلة في الودائع بمختلف أنواعها.

- قسم المنازعات: و هو المكلف بمتابعة قانون النظام الداخلي للبنك و تسوية المنازعات القضائية، و هو مسير من طرف خبير المحاكم.

■ مصلحة التسيير الإداري:

وتهتم بتسيير الشؤون الإدارية للمؤسسة الداخلية (إدارة شؤون العمال في تسجيل الحضور و الغياب والعطل...)، و الخارجية (تقديم التصريحات للمصالح الخارجية كالضرائب و التأمينات، اقتناء مواد و لوازم مكتبية...)، و تنقسم إلى قسمين:

- قسم تسيير الوسائل: يقوم بإنجاز الجرد لجميع المعدات و التجهيزات المستعملة في البنك و مراعاة مدى صلاحيتها.

- فرع الإعلام الآلي و المحاسبة: مهمته حجز جميع العمليات البنكية في الحاسوب بصورة دقيقة و معالجة المعلومات لكل يوم عمل، كذلك الإشراف على تنظيم تخزين العمليات البنكية المحجزة عليه.

■ مصلحة الصندوق: وتتكون من قسمين:

- قسم الشباك الأمامي: من مهمته استقبال الزبائن مباشرة و إعلامهم، و كذلك تحويل أوامرهم و طلباتهم إلى المصالح المرغوبة، وله ثلاث أنواع من الخدمات:

- نقدية: دفع المستحقات على أساس شيكات فتر الادخار، و تحصيل الإيداعات النقدية بالعملة الصعبة أو الدينار.

- القيام بعمليات الصرف.

- استقبال أوامر الزبائن: و خدمات هذا القسم تتمثل في استقبال أوامر تحويل طلبات الإقراض،

استقبال الأوراق للتحويل أو الخصم و كذا طلبات الادخار و يتم بعدها تحويلها إلى الشباك الخلفي.

- قسم الشبك الخلفي: و يشتمل على خليتين هما:

- خلية المقاصة: تعني أن كل بنك ينظم كل يوم قائمة بما له و ما عليه اتجاه البنوك الأخرى، و يبعث بها مع ممثله الشخصي إلى غرفة المقاصة.

- خلية المحافظة: وهذه الخلية يتم فيها الدفع لحامل الورقة التجارية التي لم يحن ميعاد استحقاقها و يبيعها لشخص آخر مقابل مال جاهز.

■ مصلحة العمليات التجارية:

تقوم بانجاز العمليات البنكية الخاصة بالصفقات التجارية بين المتعاملين الاقتصاديين المحليين و العالم الخارجي، و تضمن عمليات تحويل المبالغ المالية إلى الخارج مقابل عملية الاستيراد، كما تعمل على جلب الأموال من الخارج لفائدة زبائنها مقابل عملية التصدير و للمصلحة فروع هي:

- قسم التوطين و التسوية النهائية: يقوم هذا القسم بعملية توطين الفواتير و الاستيراد و التصدير كما يقوم بالمراقبة الدورية للملف إلى غاية عملية انجاز جميع خطواته.

- قسم الاعتمادات المستندية: انجاز الاعتمادات المستندية بغرض الاستيراد بعد توطين الفواتير موضوع الصفقة، كما يقوم بالتوجيه و الإرشاد لصالح الزبائن لكي لا يتحملوا أعباء إضافية أو تأخير لإنهاء عملية الاستيراد.

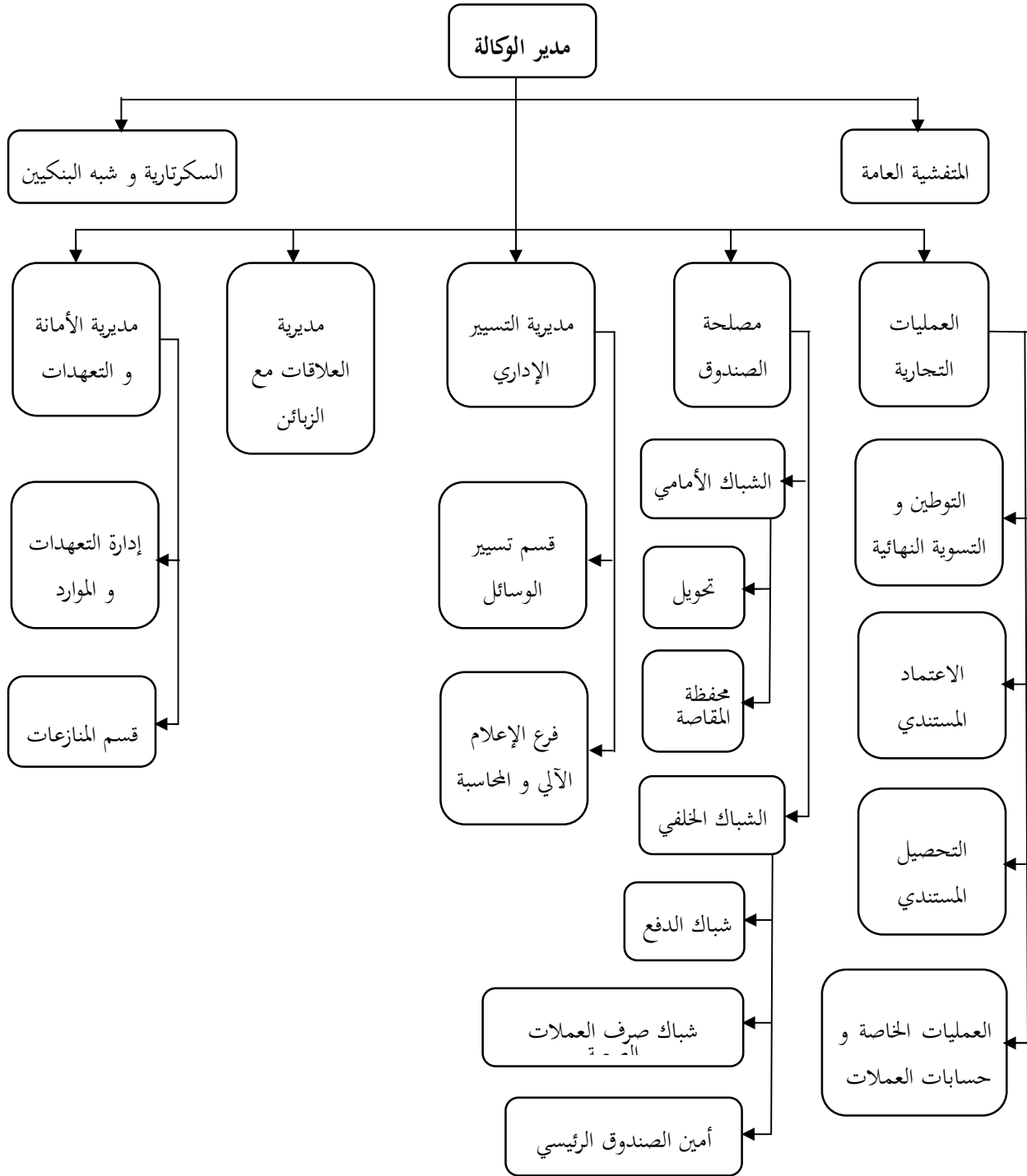
- قسم التحصيل المستندي: إيداء الرأي في إنجاز عملية التحويل من خلال الوثائق المرسلة من بنك المصدر إلى البنك المستورد.

- قسم المعليات الخاصة و حسابات العملات: و مهمته القيام بعمليات تحويل الأوامر من البنك الخارجي و تسيير حسابات الإيداع بالعملة الصعبة.

■ مصلحة العلاقات مع الزبائن:

من مهامها البحث عن أكبر عدد من الزبائن في المحيط الاقتصادي و تسهل لهم العمليات البنكية، كما تقوم بدراسة ملفات القروض و يكون الاختيار إما بإيداع الأموال مقابل فوائد معتبرة أو اقتراح منح قروض، بالإضافة إلى ذلك تقوم بمتابعة دراسة الملف إلى غاية الحصول على قرار الترخيص بالقروض.

الشكل رقم (5): الهيكل التنظيمي لبنك الجزائر الخارجي - وكالة المسيلة 047-



المصدر: وثائق مقدمة من طرف البنك.

المطلب الثاني: مهام مختلف مصالح الوكالة.

تختلف مصالح الوكالة ويختلف تبعاً لذلك دور كل واحدة منها فلكل مصلحة غرض ومهام معينة.

الفرع الأول: مصلحة العلاقات الخارجية

تلعب المصلحة دوراً هاماً في تطوير العلاقات الاقتصادية الجزائرية مع الخارج وذلك ب :

- إنجاز عمليات توظيف وتصفية الصادرات والواردات.

- فتح وإنجاز الاعتمادات المستندية في الاستيراد والتصدير.

- معالجة الإستلامات المستندية في الإستيراد والتصدير.

- تنفيذ الإستلامات المستندية المرسلة والمستقبلة.

- إنجاز عمليات الزبائن في الحساب بالعملة الصعبة

الفرع الثاني: مصلحة الصندوق والمحفظة.

1- مصلحة الصندوق: تزويد مصلحة الصندوق بالعمليات التي يطلبها الزبون في نفس الوكالة أو في

شبكة البنك أو البنوك التي يتعامل معها، وللمصلحة علاقة وطيدة مع الزبائن وهذه العملية حركة

نقدية (إيداع, سحب) وأيضا حركة من حساب لحساب (تحويل , وضع تحت التصرف).

2- المحفظة: يتمثل دورها فيما يلي :

- إنجاز العمليات المتعلقة بالشبكات وأوامر الدفع لزبائن.

- تسيير ومتابعة التوظيفات.

- معالجة وتنفيذ تحويلات الزبائن

- معالجة وتنفيذ تحويلات الزبائن.

- إنجاز عمليات المقاصة. Compensation والمقاصة عن بعد Télécompensation مع البنوك

الأخرى, ومن بين المستندات المعالجة من طرف المصلحة الشيك le cheque, ويمكن تعريفه

على أنه وسيلة للدفع ووثيقة مكتوبة يمكن للشخص المسمى الساحب أن يعطي أمر لموظف

البنك المسمى المسحوب الذي توجد لديه أموال موجودة او مسبقة بدفع بالإطلاع مبلغ من المال لنفسه أو حامل الشيك أو شخص ثالث هو المستفيد, وأنواعها تتمثل فيما يلي:

- **شيك بنكي**: هو شيك مستخرج من دفتر شيكات بالبنك بطلب من الزبون الذي يشتريه عن طريق خصم من حسابه, والشيك غير قابل للإظهار ويحمل البنك المسؤولية.

- **الشيك الموحد**: وهي الشيكات القديمة التي يمكن إستعمالها فقط في إطار التعويض (لا يمكن تمريرها في جهاز قراءة الشيكات)

الفرع الثالث: مصلحة العلاقات مع الزبائن:

المكلفين بالزبائن هم أول من يتحدثون مع الزبائن على مستوى الوكالة وتتمثل مهمتهم في :

- تقرير الدخل في العلاقة مع الزبائن وفقا لتوجيهات إدارة الوكالة
- القيام بتحليل الأخطار وإصدار إشعار مبرر لجميع مستويات الوكالة.
- القيام بتحليل مردودية الزبائن.
- القيام بتسيير ومتابعة القروض للموافقات المتحصل عليها.

الفرع الرابع : مصلحة القروض.

تمتلك مصلحة القروض مكانة هامة في كل وكالة بنكية وتعتبر مهمة للمداخل, وذلك لتكوين الأموال وتنمية الإستثمار, ولهذا الغرض يجب أن تجهز المصلحة بالتنظيم الملائم وتوزيع عقلائي للمهام, ومصلحة القرض تختلف من وكالة إلى وكالة .

المطلب الثالث : أهداف بنك الجزائر الخارجي وكالة المسيلة .

من الواضح أن لك بنك أهداف يسعى لتحقيقها ومخاطر يسعى لتجنبها ونفس الأمر ينطبق على وكالة

البنك الخارجي لولاية لمسيلة وتتمثل هذه الأهداف فيما يلي :

1. الأهداف المتعلقة بالخدمات المصرفية (أهداف إنتاجية)

- تنويع وتوسيع مجالات تدخل البنك كمؤسسة مصرفية شاملة .
- تحسين الخدمات المصرفية لتلبية رغبات الزبائن .

- دفع فوائد المشاركين في رأس المال وتخفيض تكاليف تقديم الخدمات المصرفية.
- تعدد الخدمات ووسائل الدفع.

2. الأهداف الإقتصادية:

- ترقية الإنتاج الوطني وتسويق المنتج الوطني
 - تسهيل وتمويل العمليات التجارية الخارجية وذلك من خلال منح قروض الإستيراد والتصدير
 - ترقية وتطوير العلاقات الإقتصادية بين الجزائر والعالم الخارجي
 - تقديم ضمانات لكل من المستوردين والمصدرين بالداخل والخارج وتزويد الطرفين بالمعلومات المتعلقة بالتجارة الخارجية.
 - منح قروض قصيرة الأجل والمتوسطة والطويلة الأجل للقطاع الصناعي العام والخاص.
3. الأهداف الإجتماعية: وذلك من خلال السمعة الحسنة للبنك والمعاملة المقدمة للزبائن وكذلك المساهمة في دعم الجوانب الإجتماعية كالمساهمة في التظاهرات والملتقيات العلمية¹.

¹إعتمادا على الوثائق المقدمة من طرف بنك الجزائر الخارجي.

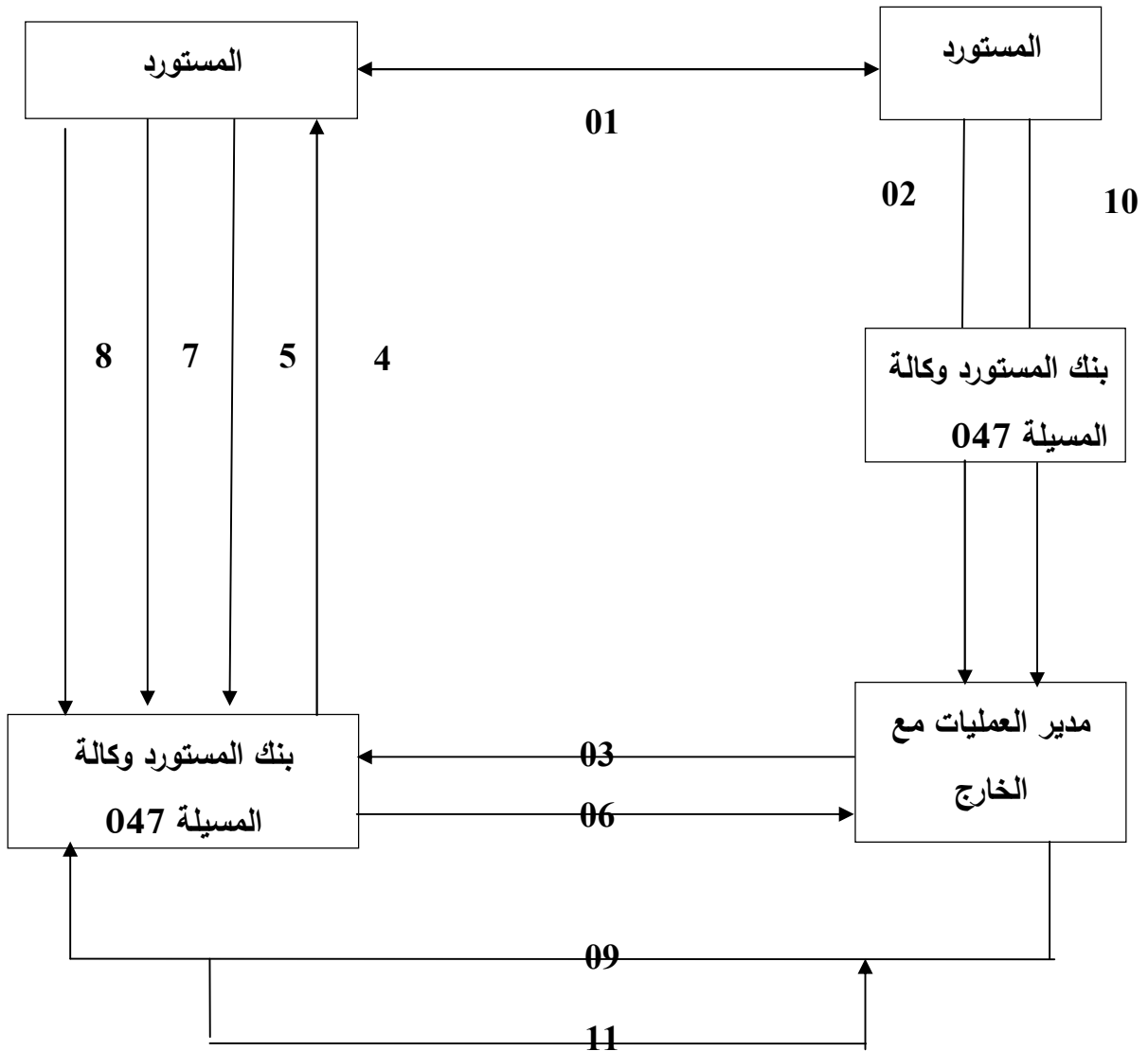
المبحث الثالث: سير تقنية الاعتماد المستندي لبنك الجزائر الخارجي وكالة المسيلة .

سننظر في هذه الحالة التطبيقية إلى سير هذه العملية في بنك الجزائر الخارجي , وكالة المسيلة .047

المطلب الأول : مراحل سير تقنية الاعتماد المستندي على مستوى وكالة لمسيلة

(047)

وحتى نوضح العملية قمنا بإنشاء مخطط سير تقنية الاعتماد المستندي على مستوى وكالة 047.



المصدر: بناء على معلومات ووثائق متحصل عليها من البنك الجزائري الخارجي وكالة المسيلة-

شرح المخطط¹:

1. بعد الإتفاق بين طرفي التبادل التجاري (المصدر والمستورد) على بضاعة معينة , يرسل المصدر(المستفيد) الفاتورة الاولية للمستورد (FACTURE PROFORMA) التي يتوجه بها إلى بنكه BEA
2. يطلب المستورد من بنكه فتح إعتماد لصالحه , وذلك بعد تقديم المستورد لبنكه ملفه الإداري (Dossier juedique) والفاتورة الاولية.
3. يقوم البنك المستورد bea بتحويل كل المستندات إلى بنك المصدر عن طريق شبكة سويفت swift.
4. ليقوم نفس البنك بتحويلها للمصدر عن طريق شبكة سويفت .
5. يقوم المستفيد بإرسال لبنكه (بنك المصدر) يتضمن القبول.
6. فيقوم بنك المصدر بإرسال لبنكه شهادة القبول (accusé de réception) لبنك المستورد عن طريق سويفت.
7. ثم يقوم المصدر بإرسال لبنكه يحتوي على مستندات (presentation documents confirm) وهي فاتورة تجارية وسند الشحن ومختلف الوثائق اللازمة .
8. يطلب المصدر من بنكه التسديد له ثمن البضاعة (demande de paiement).
9. يقوم بنك المصدر بإرسال المستندات إلى بنك المستورد عبر (par coueeier DHL) , ليقوم بنك المستورد بتوجيهها نحو المستورد وفي نفس الوقت يطلب البنك المصدر من بنك المستورد تسديد ثمن البضاعة عن طرق سويفت
10. بعد إطلاع المستورد على وصول بضاعته بأمان وبنفس المواصفات المتفق عليها بينه وبين المصدر يقوم بتبليغ بنكه.
11. ليقوم بنك المستورد بتسديد ثمن البضاعة لبنك المصدر عن طريق SWIFT² ثم يقوم بنك المصدر بتسليم المصدر ثمن البضاعة .

¹ بناء على مخطط سير التقنية على مستوى الوكالة محل الدراسة .

² يمكن الاطلاع على وثيقة SWIFT من خلال الملحق رقم (01)

المطلب الثاني : عملية التوطين البنكي .

سنحاول في هذا المطلب شرح مختلف المراحل الأساسية المتعارف عليها دوليا التي تمر بها تقنية الإعتماد المستندي ببنك الجزائر الخارجي وكالة المسيلة.

الفرع الأول : طلب فتح التوطين البنكي.

وقبل التطرق إلى عملية التوطين وجب القول بأن عملية التوطين الهدف منها هو تحديد التزامات كل طرف من أطراف العملية , بحيث يقوم المستورد في حالتنا المدروسة بتحديد بنك ما والذي تولى مهمة متابعة السير الحسن لعملية الإستيراد وقبل القيام بأي خطوة يتم الإتفاق بين المصدر والمستورد على صفقة تتضمن إستيراد بضاعة معينة ضمن ما يعرف بالعقد التجاري, وعند التوجه لبنك المستورد يتم تقديم وثيقة اولية تعرف ب *engagment d'importation*¹ وتنقسم هذه الوثيقة إلى قسمين قسم مخصص للمستورد وقسم مخصص للوكالة وهي عبارة عن تعهد يلتزم المستورد بموجبه بإستيراد سلعة معينة .وبعد القيام بهذا التعهد يتم تقديم مجموعة من المعلومات التي يشترط البنك أن تكون مكتوبة ومرفقة بفاتورة شكلية , إضافة إلى تقديم الوثائق والمستندات الواجب التعامل بها عند وصولها أو إستلامها من قبل المستورد (المستفيد) ويجب تقديم هذه الوثائق على الشكل التالي.

• رخصة الإستيراد.

• الفاتورة الشكلية :² وتتضمن المعلومات التالية.

- تاريخ إصدار الفاتورة 21/11/2015 :

- عنوان المستورد :الشركة ذات المسؤولية المحدودة للإستيراد والتصدير SRL. دحماني العياشي.

- إسم وعنوان المصدر OCEM s.r.l. 50126 frence_italia VIA GRAN .BRETAGANA 107

¹ يمكن الإطلاع على نموذج وثيقة التعهد من خلال الملحق رقم (02)

² يمكن الإطلاع على نموذج الفاتورة الشكلية من خلال الملحق رقم (03)

- إسم بنك المصدر /BANCA CR FIRENZE SPA Ag.25-Viale Europa/ :.
firenze/italia .
- إلتزامات إنتقال السلعة INCOTERMSCRF :.
- نوع الإعتماد: غير قابل للإلغاء مؤكد.
- نوع السلعة :: آلات ومعدات البناء.
- رقم الفاتورة /NR 15.492TER/11:.
- الكمية : ***** متغيرة بحسب نوع السلعة.
- السعر الإجمالي EURO : 298.000.00
- توقيع وختم المصدر.

• طلب التوطين: AVIS DE DOMOCILATION¹

هذه الوثيقة يحررها المستورد وهي عبارة عن طلب الإقتطاع البنكي موقع من طرف الزبون وتحتوي على المعلومات التالية :

- نوعية السلعة
- قيمة السلعة
- رقم الفاتورة
- إسم المستورد
- بنك التوطين
- الرسوم الجمركية
- شروط الدفع

¹يمكن الإطلاع على نموذج طلب التوطين AVIS DE DOMOCILATION من خلال الملحق رقم (04)

الفرع الثاني : الموافقة على التوطين (ختم التوطين).

بعد القيام بهذه الإجراءات تقوم الوكالة بإرسال طلب الفتح الجديد إلى المديرية العامة للتجارة الخارجية عن طريق توكس، أما باقي الملف (الفاتورة الشكلية الموطنة , وثيقة الاقتطاع المتمثلة في نسخة من وصل التوطين) يتم إرساله عن طريق الفاكس لإجراء عملية التوطين بواسطة الاعتماد المستندي لمؤسسة (الشركة ذات المسؤولية المحدودة للإستيراد والتصدير. SRL دحمان العياشي.) حيث تقوم وكالة البنك الخارجي BEA المسيبة بتوطين الاستيراد وذلك عند إستلامها طلب التوطين من فاتح الاعتماد (المستورد) مرفقا بفاتورة شكلية ليتم تأشيرها بتأشيرة التوطين والعقد التجاري وكذا باقي المستندات المقدمة , ويكون رقم التوطين مشكل من 21 عدد مقسمين الى 06 خانات كما في الشكل التالي :

الشكل رقم (7) : يبين محتويات ختم التوطين

BANQUE EXTERIEURE D'ALGERE					
AG ENCE M'sila 047					
280301	2015	04	10	00092	EURO

شرح محتويات الخانات في الشكل¹ رقم

الرقمين (28) يمثلان الولاية.

الرقمين (03) يمثلان البنك.

الرقمين (01) يمثلان رقم الوكالة على مستوى الولاية.

الخانة الثانية : تمثل السنة التي يتم فيها التوطين 2015.

الخانة الثالثة : تمثل الفصل الذي يتم فيه التوطين الثلاثي الرابع 04.

الخانة الرابعة : تحتوي علي رقمين 10 ويرمز الى نوع العملية اي 10 يمثل السلعة و30 يمثل الخدمة .

الخانة الخامسة : تمثل الرقم التسلسلي لتسجيل العملية مكون من 5 ارقام .

الخانة السادسة : تمثل نوع العملة وفي حالتنا هذه فهي عملة الاورو EURO.

¹ يمكن الإطلاع على نموذج جدول التوطن من خلال الملحق رقم (05)

ثم بعد ذلك يتم خصم قيمة العمولة البنكية والرسم على القيمة المضافة TVA على الطريقة التالية :

- مصاريف التوطين : 1500 دج عمولة ثابتة
- الرسم على القيمة المضافة 17% من قيمة العمولة $1500 * 17\% = 255$ دج وبالتالي فإن مجموع الاقتطاعات هي 1755 دج.

المطلب الثالث: إنجاز وتنفيذ الإعتماد المستندي.

بعد الإنتهاء من عملية التوطين ننتقل بشكل آلي الى عملية فتح الإعتماد المستندي لدى وكالة المسيلة وتمم هذه العملية في قسم الإعتمادات المستندية بمصلحة التجارة الخارجية ويجب تقديم الوثائق التالية

✓ الفاتورة الشكلية FACTUR PROFORMA

✓ طلب فتح الإعتماد DEMMANDE D'OUVERTEURE DE CREDIT DOCUMENTAIRE

ويحتوي على العناصر التالية:¹

- رقم الحساب الخاص بالمستورد ***N0472200
- إسم وعنوان البنك. BANCA CR FIRENZE SPA Ag.25-Viale Europa/ firenze/italia
- إسم وعنوان المصدر الشركة ذات المسؤولية المحدودة للإستيراد والتصدير
- مدة الصلاحية الخاصة بالإعتماد 180 يوم
- العقد
- قيمة الإعتماد EURO 253.300.00
- طريقة تحقيق الإعتماد CRF

وتتضمن الوثائق كذلك:

- الفاتورة التجارية: 04 نسخ اصلية ويجب ان تحمل توقيع المصدر²
- سند الشحن:³ 03 نسخ لامر بنك الجزائر الخارجي قابل للإظهار لصالح المصدر, وهي الوثيقة او المستند التي تثبت واقعة شحن البضاعة, وتعد سند ملكية للبضاعة ويذكر فيها البيانات التالية
 - إسم ميناء الشحن في بلد المورد إيطاليا

¹ يمكن الإطلاع على وثيقة طلب فتح إعتماد من خلال الملحق رقم (06)

² يمكن الاطلاع على الفاتورة التجارية من خلال الملحق رقم (07)

³ يمكن الاطلاع على وثيقة سند الشحن من خلال الملحق رقم (08)

- إسم ميناء التفريغ في بلد المستورد الجزائر ميناء بجاية
- نوع البضاعة بشكل موجز معدات وادوات البناء
- عدد الحاويات
- الحجم 75.800 سم مربع
- الوزن الصافي للبضاعة 35.447.000 Kgs

➤ **شهادة المطابقة (شهادة المعاينة)** :تصدر شهادة المعاينة عن طريق شركات متخصصة بمجال المعاينة والتفتيش , حيث تقوم هذه الشركات بمعاينة البضاعة وفحصها قبل الشحن مباشرة ولا يجوز أن تتم عملية المعاينة في مخازن المصدر حيث بإمكانه تغيير البضاعة بعد معاينتها وتتم عادة المعاينة بإختيار عينة عشوائية من البضاعة التي سيتم شحنها وتقدم شركة المعاينة شهادة تسمى شهادة معاينة تبين فيها حالة البضاعة التي تم معاينتها وتعتبر هذه الشركة ضرورية وخاصة في حالة عدم وجود الثقة بين المستورد والمصدر حيث أن وجود الشهادة يعطي الثقة للمشتري بأن البضاعة المشحونة تطابق البضاعة المطلوبة في الاعتماد من حيث النوعية والمواصفات هذا إضافة إلى إطمئنان المشتري عن حالة البضاعة قبل الشحن مباشرة

➤ **شهادة وزن وكمية السلعة** : تطلب هذه الشهادة في الاعتمادات التي تعتمد بضاعتها على الوزن.

➤ **شهادة المنشأ** :¹وتتضمن وصف لنوعية السلعة ومكان صناعة هذه السلعة وتكون مختومة ومؤشر عليها من طرف غرفة الصناعة الإيطالية

➤ **شهادة مراقبة الجودة** : هي شهادة تثبت ان البضاعة ذات جودة وتتوفر فيها مختلف المعايير الدولية والاوروبية

➤ **الفاتورة النهائية** : هي عبارة عن فاتورة تتضمن وصفا للبضاعة المستوردة من حيث الكمية وسعر الوحدة وكذا المبلغ الإجمالي للصفقة .

يقدم المصدر المستندات المطلوبة لبنكه الذي يقوم بدوره بمراجعتها ومطابقتها مع الشروط المنقو عليها ثم يرسلها للمديرية العامة بالجزائر العاصمة التي بدورها تفحصها.

¹الملحق رقم (09) شهادة المنشأ

ومنه يضع ختم التوطين في الفاتورة النهائية، ويمضي المستورد على وثيقة رفع التخفيضات أي المستندات المطلوبة كاملة لا يوجد بها نقائص، وهذا عند إستدعاء العميل من طرف وكالة BEA المسيلة لحصوله على وثيقة يصرح فيها على أنه موافق على كل ما جاء من طرف المصدر ، وبعد مطابقة المستندات لشروط الإعتدال ومختلف العملات المتعلقة بحساب المستورد .

وبعدها يتوجه المستورد بهذه المستندات إلى وكيل العبور الذي بدوره يستلم المستندات ويثبت الإستلام الفعلي للبضاعة بعد القيام بإجراءات التحصيل الجمركي على مستوى إدارة الجمارك (التصريح الجمركي) D10 الذي يدل على دخول البضاعة إلى التراب الوطني وهذه الوثيقة تثبت الإستلام الفعلي للبضاعة ويسلمه لبنك الجزائر الخارجي ، فيما بعد يتلقى البنك الجزائر الخارجي لوكالة المسيلة إشعار بالدفع يثبت قبض المورد لمبلغ الصفقة المتفق عليها في العقد.

وكمرحلة نهائية واخيرة تقوم الوكالة البنكية بتصفية التوطين الخاص بالعملية الاستيرادية.

خلاصة :

من خلال الدراسة التطبيقية التي أجريناها في بنك الجزائر الخارجي BEA وكالة المسيلة والتي تطرقنا فيها إلى حالة إستيراد عن طريق الإعتماد المستندي ارتأينا تسجيل بعض الملاحظات المتعلقة بجوانب استخدامه:

- بإعتبار عملاء بن الجزائر الخارجي وكالة المسيلة مستوردين بالدرجة الأولى فإن نسبة استعمال وسيلة الاعتماد المستندي في حالة التصدير أقل من نسبة استعمالها في حالة الاستيراد.

- تظهر أهمية الاعتماد المستندي كوسيلة لضمان الصفقات الدولية أكثر منه في جانب الدفع وتمويل التجارة الخارجية وهذا يتضح جليا في حالة الإعتماد المستندي بدءا من الإقتناع إلى دفع الوثائق وفحصها والتسوية النهائية معقدة نوعا ما, حيث تتطلب إماما دقيقا بكل الجوانب المتعلقة بهذه التقنية وبمجموعة التشريعات والقوانين وشروط التجارة الخارجية والبنوك وتوفر الخبرة المكتسبة شرط أساسي حتى يضمن كل طرف حقه.

- يتم إصدار الاعتماد المستندي في بنك الجزائر الخارجي BEA من قبل الوكالات البنكية المنتشرة عبر التراب الوطني بالتنسيق مع مديرية العمليات مع الخارج على مستوى المديرية المركزية لبنك الجزائر الخارجي وتتم الآن اغلبية العمليات المتعلقة بالإعتماد المستندي عبر شبكة سويفت العالمية نظرا للمزايا التي تقدمها من دقة وسرعة وصول المعلومات بين البنوك المرتبط بها

الخاتمة

الخاتمة

لقد أثبتت البنوك قدرتها على تمويل التجارة الخارجية عن طريق مختلف التقنيات التي لها دور فعال في عملية التصدير والاستيراد ، إذ أنها توفر الحقوق للمتعاملين، وذلك من خلال الاعتماد المستندي والتحصيل المستندي اللذان يُعتبران من أهم الطرق الأكثر استعمالاً في تسوية المعاملات الخارجية.

نجد أنّ الاعتماد يُعدّ من أحد التقنيات القصيرة الأجل لتسوية صفقات التجارة الخارجية ، فهو يخضع للقوانين والأعراف الدولية ، وهو يتميز بأهمية كبيرة ، وذلك لضمانة الحقوق والمصالح لكافة الأطراف على عكس التقنيات الأخرى.

ونظراً لأنّ التعامل في الاعتماد المستندي يكون بواسطة المستندات فقط ، فالمستندات هي التي تُشكّل الطرف الأضمن بالنسبة للبنوك وعملائها لأنها موحّدة مسبقاً.

تواجه عمليات التجارة الخارجية مشاكل وصعوبات قد تُعرقل السير الحسن لهذه المبادلات، وهنا يظهر دور البنوك في تسهيل حركة المبادلات التجارية لما توفره من التقنيات والضمانات اللازمة لأطراف التعاقد.

و بنك الجزائر الخارجي بالمسيلة الذي يعمل على تنمية علاقة الجزائر مع دول العالم الخارجي فيما يتعلّق بتمويل التجارة الخارجية، إذ نجد أنّ البنك أثناء تسوية المعاملات يستخدم على عكس باقي التقنيات الأخرى التي تتطلب درجة عالية من الثقة بين أطراف التعاقد.

• نتائج الدراسة :

• النظريات المفسرة للتجارة الخارجية هي النظرية الكلاسيكية والنظرية النيو كلاسيكية والنظرية الحديثة.

• التمويل القصير الأجل أحد مصادر التمويل الهامة

• تُعتبر البنوك أهم مُتدخّل في مجال التجارة الخارجية نظراً لدورها الأساسي في تمويل التجارة الخارجية، حيث تتدخّل كوسيط ضامن، بالإضافة إلى أنّها تُساهم في تحسين المعاملات من خلال توفير الثقة لأطراف التعاقد.

- يوجد الاعتماد المستندي على عدّة أشكال وأنواع، تستعمل وفق احتياجات المتعاملين الاقتصاديين.
- يُعد الاعتماد المستندي من أهم التقنيات البنكيّة وأكثرها استخداماً في تمويل التجارة الخارجيّة، وهذا يعود للضمانات التي يوفّرها وإلى الثقة والأمان التي يوفّرها لأطراف التعاقد.
- يمرّ الاعتماد المستندي بثلاث مراحل أساسيّة وهي :
 - مرحلة فتح الاعتماد.
 - مرحلة تنفيذ الاعتماد.
 - مرحلة تحقيق الاعتماد.
- اختيار فرضيات الدراسة :

- الفرضيّة الأولى : غير محققة تساهم التقنيات البنكية بدرجة عالية في تمويل التجارة الخارجية الجزائرية حيث تبين من خلال دراستنا ان درجة المساهمة عالية
- الفرضيّة الثانية : محققة إذ تُعد تقنيّة الاعتماد المستندي هي الأكثر استخداماً وشيوعاً في تمويل التجارة الخارجيّة، بالإضافة إلى التحصيل المستندي لما يوفّره الإعتماد المستندي من الأمان والثقة وحفظ الحقوق.
- الفرضيّة الثالثة : محققة لأنّ دور هذه التقنيّات الاعتماد المستندي والتحصيل المستندي والتحويل الحر، هو توفير الحماية للمُصدّرين والمستوردين، وضمان السير الحسن لمختلف الصفقات التجاريّة ممّا يُسهّل عمليّات التجارة الخارجيّة.

النتائج التطبيقية :

- يُعد التوطين المصرفي من الإجراءات الضرورية التي تفوضها البنوك التجارية الجزائرية على كالمعاملين في مجال التجارة الخارجية.
- تقصر تعاملات بنك الجزائر الخارجي بالمسيلة في مجال تقنيات تمويل التجارة الخارجية القصيرة الأجل على تقنية الاعتماد المستندي والتحويل الحر.
- يخضع بنك الجزائر الخارجي بالمسيلة في جميع تعاملاته في مجال الاعتماد المستندي للقواعد والأعراف الدولية الموحدة للاعتماد المستندي.
- تمر عملية توطين الواردات بثلاثة مراحل أساسية وهي : مرحلة فتح ملف التوطين الخاص بعملية الاستيراد، ومرحلة ملف التوطين، ثم مرحلة تصفية الملف.
- نوع الاعتماد المستندي المستخدم بشكل كبير على مستوى البنك بالمسيلة هو الاعتماد المستندي الغير قابل للإلغاء، والمعزز لأنه يوفر الأمان والثقة والحماية لحقوق المستوردين والمصدرين.

التوصيات :

- ضرورة العمل على تطوير الجهاز المصرفي وتحسين الخدمات المقدمة من البنوك وذلك بما يخدم المستثمرين.
- ضرورة تفعيل استخدام الاعتماد المستندي وذلك بتشجيع الأطراف المتعاقدة على اختيار الاعتماد المستندي لتقليل التكاليف والمخاطر.
- ضرورة نشر الثقافة البنكية وتكوين كوادر في البنوك التجارية الجزائرية خاصة في تقنية الاعتماد المستندي.
- ضرورة ابتكار طرق جديدة لتمويل التجارة الخارجية وتفعيل عمليات الاستيراد والتصدير.

آفاق الدراسة :

- لأنّ موضوع التجارة الخارجيّة من المواضيع الهامّة التي تستدعي تفعيل استخدام الاعتماد المستندي في ظل التجارة الإلكترونيّة.
- استخدام الوسائل الحديثة في تمويل التجارة الخارجيّة وتفعيل دور التجارة الإلكترونيّة بهدف توسيع حجم المبادلات التجاريّة.
- يمكن التعرف على تقنيّات تمويل جديدة نتيجة إتباع الدول المتقدّمة لتكنولوجيا عالية.

قائمة المراجع

قائمة المصادر والمراجع:

1- باللغة العربية:

أولاً: الكتب:

- 1) الطاهر لطرش ، تقنيات البنوك ، ط6 ديوان المطبوعات الجامعية ، الجزائر ، 2007.
- 2) أحمد محمود شهاب ، إدارة الأعمال الدولية، ط2 ، دار المريخ، بدون بلد النشر، 2001.
- 3) أسعد حميد العلي ، الإدارة المالية الأسس العلمية و التطبيقية ، عمان دار وائل للنشر و التوزيع ، ط 1 ، 2010.
- 4) بخراز يعدل فريدة ، تقنيات و سياسات التسيير المصرفي ، ديوان المطبوعات الجامعية ، 2003.
- 5) دريد كامل آل شبيب، إدارة البنوك المعاصرة، دار الميسرة للنشر والتوزيع والطباعة، ط2، 2018.
- 6) رحيم حسين، الاقتصاد المصرفي، مفاهيم ، تحليل، تقنيات ، ط1، دار النشر والتوزيع قسنطينة، الجزائر، 2008.
- 7) عبد المطلب عبد الحميد، البنوك الشاملة عملياتها و إدارتها ، دار الجامعة، مصر ، 2000.
- 8) عادل علي المقدادي ، عمليات البنوك ، وفقا للقانون العماني (55 سنة) 1990 القانون التجاري ، المكتب الجامعي الحديث ، الإسكندرية ، مصر ، 2006 .
- 9) سعيد عبد العزيز عثمان ، الاعتمادات المستندية ، الدار الجامعية ، مصر ، 2004.
- 10) سليمان ناصر ، التقنيات البنكية وعمليات الائتمان ، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر ، ط1، 2015.
- 11) حسام علي داود و آخرون ، اقتصاديات التجارة الخارجية ، ط1، دار الميسرة للنشر و التوزيع ، الأردن ، 2002 .
- 12) يوسف مسعداوي ، دراسات في التجارة الدولية ، دار الهومة للطباعة و النشر و التوزيع ، 2010 .
- 13) نداء محمد الصّوص ، التجارة الخارجية، ط1، مكتبة المجتمع العربي لنشر والتوزيع، مصر ، 2008.
- 14) مدحت صادق، أدوات وتقنيات مصرفية، دار القريب للطباعة والنشر، القاهرة، 2001
- 15) محمد صالح الخاوي ، إبراهيم إسماعيل سلطان ، الإدارة المالية و التمويل ، دار الجامع ، طبع، نشر ، التوزيع، مصر، 1999.

16) محمد أحمد السريتي ، اقتصاديات التجارة الخارجية ، مؤسسة رؤية للطباعة و النشر و التوزيع ، مصر ، 2008.

17) شاكر القزويني، محاضرات في اقتصاد البنوك، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2008.

18) خالد إبراهيم تلاحم، الوجيز في القانون التجاري، ط 2، دار وائل للنشر والتوزيع، عمان ،الأردن، 2008،

ثانيا: الرسائل الجامعية

1) بوكونة نورة ،تمويل التجارة الخارجية في الجزائر ، رسالة مقدمة ضمن متطلبات لنيل شهادة

الماجستير في العلوم الاقتصادية ، فرع التحليل الاقتصادي جامعة الجزائر ، 2011-2012.

2) زليخة كنيدي، تقنيات التمويل قصيرة الأجل في المبادلات التجارية الدولية، دراسة حالة الاعتماد

المستندي بالبنك الخارجي، مذكرة ماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص نقود وتمويل جامعة

محمد خيضر بسكرة 2007-2008.

3) علودة نجمة دامية، دور المؤسسات المالية المصرفية في التجارة الخارجية مذكرة لنيل شهادة

الماجستير في القانون ، تخصص القانون الدولي و الأعمال ، كلية الحقوق و العوم السياسية ،

جامعة معمري ، تيزي وزو، الجزائر ، 2014.

II - الكتب باللغة الفرنسية:

1. 1999، Edition paris، Editionvuibert 5eme•Gestion Financier Internationale، -Josette peyrard
2. Bournat.E. Montabord, Commerce International. Edition Mothan, 1995
3. Kamel El Khalifa, Guide de Transport International des Marchandises. Edition Dahleb, 1994 .

III - المواقع الالكترونية:

1. <https://www.scribd.com,paper,>
2. <https://specialties.bayt.com,paper>
3. <https://www.bea.dzorganigramme/>

فهرس المحتويات

الصفحة	تقنيات تمويل التجارة الخارجية
I.	الشكر
II.	الاهداء
أ-د	المقدمة
5	الفصل الأول: الجانب النظري
6	تمهيد
7	المبحث الأول: عموميات حول التجارة الخارجية
7	المطلب الأول: مفهوم التجارة الخارجية
7	المطلب الثاني: أسباب قيام التجارة الخارجية
9	المطلب الثالث: أهمية التجارة الخارجية
10	المبحث الثاني: عموميات حول التمويل
10	المطلب الأول: تعريف التمويل
10	المطلب الثاني: طرق التمويل
11	المطلب الثالث: أهمية التمويل
12	المبحث الثالث: التمويل القصير والمتوسط والطويل الاجل للتجارة الخارجية
14	المطلب الأول: الاعتماد المستندي
22	المطلب الثاني : التحصيل المستندي والتحويل الحر
28	المطلب الثالث : قرض المشتري وقرض المورد
28	المطلب الرابع: التمويل الجزائي والائتمان الايجاري
29	خلاصة الفصل

فهرس المحتويات

30	الفصل الثاني: دراسة تطبيقية لسير الاعتماد المستندي لدى بنك bea وكالة المسيلة 047
32	تمهيد
33	المبحث الأول: تقديم بنك الجزائر الخارجي
33	المطلب الأول: نبذة تاريخية حول البنك الجزائري الخارجي
34	المطلب الثاني: أهداف ومهام البنك الجزائري الخارجي
35	المطلب الثالث: وظائف بنك الجزائر الخارجي
41	المبحث الثاني: تقديم البنك الجزائري الخارجي وكالة (047)
41	المطلب الأول: نشأة البنك الجزائري الخارجي وكالة مسيلة
45	المطلب الثاني: مهام مختلف مصالح الوكالة
46	المطلب الثالث: اهداف بنك الجزائر الخارجي وكالة مسيلة
48	المبحث الثالث: سير تقنية الاعتماد المستندي لدى بنك الجزائر الخارجي وكالة مسيلة
48	المطلب الاول: مراحل سير تقنية الاعتماد المستندي على مستوى وكالة مسيلة 047
50	المطلب الثاني: عملية التوطين البنكي
53	المطلب الثالث: انجاز وتنفيذ الاعتماد المستندي
56	خلاصة الفصل
57	الخاتمة
62	قائمة المراجع
	الملاحق
	فهرس المحتويات
	قائمة الجداول
	قائمة الاشكال البيانية

فهرس المحتويات

قائمة الجداول

الصفحة	عنوان الجدول	الرقم
26	مقارنة بين الاعتماد و التحصيل المستندي	1

قائمة الاشكال

الصفحة	عنوان الشكل	الرقم
19	مخطط يوضح سير تقنية الاعتماد المستندي	1
22	مستندات مقابل الدفع	2
23	المستندات مقابل القبول	3
24	مراحل تنفيذ تقنية التحصيل المستندي	4
37	الهيكل التنظيمي العام لبنك الجزائري الخارجي	5
44	الهيكل التنظيمي لبنك الجزائر الخارجي وكالة مسيلة	6
48	مخطط يوضح تقنية سير الاعتماد المستندي على مستوى وكالة مسيلة	7
52	شكل يبين محتويات ختم التوطين	8

الملاحق

الملحق رقم (01) سويفت SWIFT

45A: Desc biens et/ou prestations
CFR PORT BEJAIA INCOTERMS 2010

16/03/16-16:22:37

Ack047-2222-002420

2

EXPEDITION D'UNE PRESSE AUTOMATIQUE POUR LA PRODUCTION DE
CARREAUX GRANITO
(CAPACITE ENVIRON 1100 METRE CARRE A 8H AVEC FORMAT
333X333)

46A: Documents requis
SUIVANT FACTURE PROFORMA NR 15.492TER/11 DU 21/11/2015.
FACTURE COMMERCIALE ETABLIE POUR LA VALEUR TOTALE DE LA
FACTURE
SIGNES .PROFORMA SOIT EUR 298.000,00 EN 05 EX ORIGINAUX DUMENT
PAR LE BENEFICIAIRE ET PORTANT CACHET HUMIDE AINSI QUE LA
MENTION:
AVANCE DE 15 PCT DU MONTANT DE LA FACTURE PROFORMA SOIT
EUR 44.700,00 DEJA PAYEE

ORDRE DE
PAYE. JEU COMPLET DE CONNAISSEMENTS ORIGINAUX 3/3 ON BOARD A
LA BEA M'SILA 047 NOTIFY DONNEUR D'ORDRE MARQUES FRET

SIGNE . ORIGINAL CERTIFICAT D'ORIGINE (ORIGINE ITALIE) DELIVRE ET
PAR LA CHAMBRE DE COMMERCE ITALIENNE.
ORIGINAL CERTIFICAT DE CONFORMITE DELIVRE ET SIGNE PAR LE
BENEFICIAIRE ET PORTANT CACHET HUMIDE.

BENEFICIAIRE ET
ORIGINAL LISTE DE COLISAGE ETABLI ET SIGNE PAR LE
PORTANT CACHET HUMIDE.

BENEFICIAIRE ET
ORIGINAL NOTE DE POIDS ETABLI ET SIGNE PAR LE
PORTANT CACHET HUMIDE.

47A: Autres conditions
LE BIAIS
NOTRE L'ENVOI DES DOCUMENTS DOIT SE FAIRE OBLIGATOIREMENT PAR
DE VOTRE BANQUE UBAIITR ET PAR COURRIER EXPRESS UPS A
AGENCE CITEE AU CHAMP 510.

SCRUPULEUSEMENT
LA BANQUE DU BENEFICIAIRE EST TENUE DE RESPECTER
CETTE CLAUSE.

BANQUE SERA
TOUT ENVOI DE DOCUMENTS EFFECTUE EN DEHORS DE VOTRE
AUTOMATIQUEMENT RENVOYE AU PRESENTATEUR.

DONNEUR
NOTRE POUR CHAQUE JEU DE DOCUMENTS IRREGULIERS ACCEPTES PAR LE
D'ORDRE, VOUS SEREZ APPELES A NOUS CREDITER SEPAREMENT DE
COMMISSION D'INTERVENTION S'ELEVANT A EUR 100,00.
VEUILLEZ INDIQUER DANS VOTRE MT 730 LA DATE DE

NOTIFICATION DE LA
L/C AU BENEFICIAIRE AINSI QUE LA BANQUE INTERMEDIAIRE.

REFERENCES TOUS LES DOCUMENTS DOIVENT ETRE SIGNES ET PORTER LES
DE LA L/C SAUF (EUR).

ACCEPTABLES. LES DOCUMENTS PRESENTES APRES VALIDITE DU CREDIT NON

71B: Frais
VOS FRAIS ET COMMISSIONS SONT A LA
CHARGE DU BENEFICIAIRE MEME EN CAS
D'ANNULATION OU DE NON UTILISATION
DE LA L/C.
L'ARTICLE 37C DES RUU NON
OPPOSABLE A LA BEA.

49: Instructions de confirmation
CONFIRM

78: Instruc banque de pmt, acc, nego
PAIEMENT AUPRES DE VOS CAISSES, REMBOURSEMENT PAR LE

DEBIT DE

VENDREDI

NOTRE COMPTE EN EUR VALEUR 07 JOURS OUVRES Y COMPRIS

(ALGERIE/ITALIE) APRES LA DATE DE VOTRE SWIFT MT 754 A
16/03/16-16:22:37 Ack047-2222-002420

CONFIRMES.

BEXADZALDOE NOUS AVISANT DE LA LEVEE DE DOCUMENTS

57A: Banque Notificatrice - FI BIC
CRFIIT3F381
CASSA DI RISPARMIO DI FIRENZE S.P.A.
(FILIALE IMPRESE FIRENZE EST)
FIRENZE - IT

72: Info emetteur - destinataire
/REC/TOUTE DEMANDE DE MODIFICATION
//AVIS D'IRREGULARITES AINSI
//QUE TOUTE INTERROGATION SUR
//CETTE L/C A TRANSMETTRE A NOTRE
//AGENCE CITEE AU CHAMP 51D.

Message Trailer

{CHK:4FAFBCC16D4F}

PKI Signature: MAC-Equivalent

Interventions

Category : Network Report
Creation Time : 16/03/16 16:22:23
Application : SWIFT Interface
Operator : SYSTEM
Text
{1:F21BEXADZALADOE1883376446}{4:{177:1603161626}{451:0}
{108:CREDOC}}

الملحق رقم (02) نموذج وثيقة التعهد

E N G A G E M E N T

Je soussigné M..... représentant légal de la société - Raison social

- Activité

- Adresse

- NIF:

M'engage au nom de la société

A affecter les biens et matières premières importes exclusivement au besoin de l'exploitation de l'entreprise

De m'abstenir de toute revente en l'état des biens et matières premiers importes
(facture -prof nr Datemontant.....)

En outre, j'atteste que les quantités importées correspondent Aux capacités de production et aux moyens humains, matériels et de stockage de la société.

J'ai pris connaissance des sanctions encourues pour le nom respect des termes de CCI engagement, en application de l'article 74 de la loi de finances complémentaire pour 2015 qui stipule que « les personnes exemptées de la taxe de domiciliation bancaire au titre des importations des biens d'équipements et matières premières qui ne sont pas destinées a la revente en l'état, sont passibles, lorsque l'engagement qu'ils ont souscrit n'a pas été respecte, d'une amende égale a deux (2) fois la valeur des ces importations »

Fait a m'sila, le / /2017

Cachet et signature
(Précède de la mention « lu et approuve »)

الملحق رقم (03) نموذج الفاتورة الشكلية

FACTURE PROFORMA

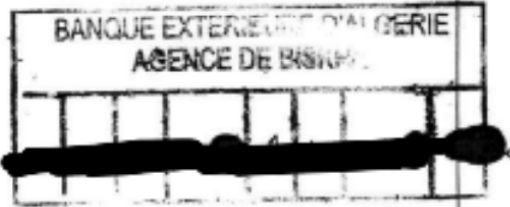
N° FACTURE
Code Client

Destinataire :
[Redacted]
[Redacted]
[Redacted]
Algerie

N° Offre
N° Affaire

N° Order

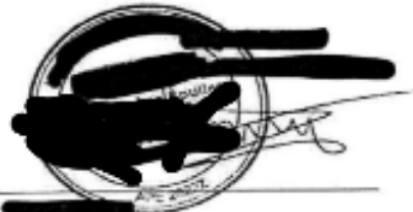
Item	DESCRIPTION	Quantité	MONTANT (EUROS)
1	Ensemble d [Redacted] (perle, c [Redacted] fibres, [Redacted])	1	[Redacted]
2	[Redacted]	2	[Redacted]
MONTANT TOTAL			[Redacted]



INCOTERMS : CFR port Alger Incoterms 2000
Validité de l'offre 3 mois à compter de la date d'émission de la présente facture proforma
Délais 3 mois après réception par nos soins de la commande et réception de l'acompte
Conditions de paiement 100 % à la livraison par lettre de crédit irrévocable et confirmée

COORDONNEES BANCAIRE

Titulaire du compte : [Redacted]
 Banque : [Redacted]
 Banque BNP PARIBAS
 Domiciliation : [Redacted]
 Code Banque : [Redacted]
 Numéro de compte : [Redacted]



En cas de contestation ou de litige, le tribunal de commerce de Dijon est le seul compétent.

[Redacted] - Fax : [Redacted]
 Siège social : [Redacted] 553

الملحق رقم (05) جدول التوطين

LA VALEUR TOTALE DE
100,00

A FACTURE PROFORMA

BANQUE ALGERIENNE D'ALGERI

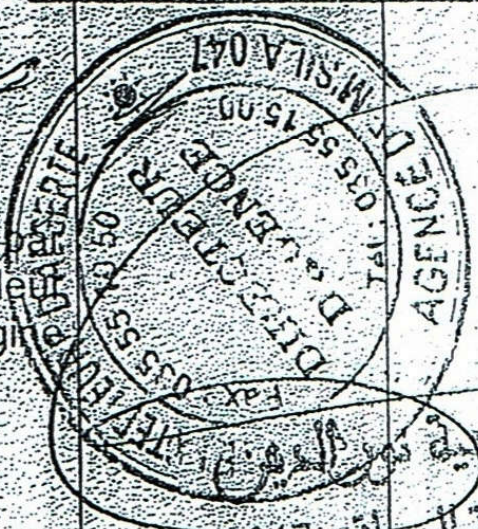
AGENCE DE N° 047 LE ... *S. M. Lakhal*

II LAYACHI ALGERIE 1-27

280301	20184	No 0082	EL
--------	-------	---------	----

entique et la ... remise ...
s, qu'elle me ... la valeur ...
aucun acompte ... que l'origine

BOUMALAL ELIACEM
Généraliste Commerce Extérieur
Agence de N° 047



ELLART. 8
EL 26/10/72

sponsabilita, ed

السيد: *بوالمال*
مدير وكالة المسيلة - 047

الملحق رقم (06) وثيقة طلب فتح اعتماد

Donneur d'ordre : [REDACTED]
Adresse : CNE BELAIBA W. M'SILA
NIF : [REDACTED]
NIS : [REDACTED]

A MONSIEUR LE DIRECTEUR
DE LA BANQUE EXTERIEUR D'ALGERIE
AGENCE DE M'SILA 047

OBJET :- DEMANDE D'OUVERTURE DE CREDIT DOCUMENTAIRE A L'IMPORTATION

Par le débit de mon compte N° : 0472200 [REDACTED] Nous vous demandons de bien vouloir procéder à l'ouverture d'un crédit documentaire suivant les termes et condition ci-après :

1)-Lettre de crédit IRREVOCABLE ET CONFIRME

DATE ET LIEU DE VALIDITE : 25/06/2016

DONNEUR D'ORDRE : [REDACTED]

BENEFICIAIRE : OCEM s.r.l. 50126 firenze -italia VIA GRAN BRETAGNA.107

MONTANT EN CHIFFRE : 253 300,00 €

MONTANT EN LETTRE : Deux cent cinquante-trois mille trois cent euros

NATURE DU CONTRAT (CF INCOTERMS) : CFR (port de BEJAIA)

BANQUE DE BENEFICIAIRE : BANCA CR FIRENZE SPA Ag.25-Viale Europa/Firenze/Italia

ACCOUNT NO : C/c n° 7177/00

IBAN : IT13W0616002825000007177C00

SWIFT BIC : CRFIIT3F381 (field 57)

2)-PAYABLE A VUE

EXPEDITION PARTIELLE :

- NON AUTORISEES

TRANSBORDEMENT :

- AUTORISEES

LIEU D'EMBARQUEMENT : Port Italien

LIEU DE DESTINATION : Port de BEJAIA

DESCRIPTION DE MARCHANDISES :-01 Presse Automatique rotative à 7 stations- 01Série de moule

333X333- 01Lot de plaques porte fond- 01Doseur Automatique-01 étaleur supérieur-01 élévateur à godet

SUIVANT FACTURE PROFORMA NR : [REDACTED] DU : 21/11/2015

DOCUMENTS EXIGES

- FACTURE COMMERCIALE DUMENT SIGNED PAR LE BENEFICIAIRE ET PORTANT CACHET HUMIDE EN 02 EX ORIGINAUX.
- 3/3CONNAISSEMENT ORIGINAL ON BOARD A ORDRE DE LA BEA M'SILA 047 NOTIFY DONNEUR D'ORDRE MARQUE FRET PAYE.
- ORIGINAL CERTIFICAT D'ORIGINE.
- ORIGINAL CERTIFICAT DE CONFORMITE C ELIVRE ET SIGNE PAR LE BENEFICIAIRE.
- ORIGINAL LISTE DE COLISAGE ETABLI ET SIGNE PAR LE BENEFICIAIRE.
- ORIGINAL NOTE DE POIDS ETABLI ET SIGNE PAR LE BENEFICIAIRE.

De convention express, les documents qui seront levés sont affectés par nous à titre de gage, et de nantissement à la bonne fin des avances qui résulteront de votre paiement ou acceptation, ainsi qu'au remboursement de toutes sommes dont nous serons débiteurs envers la Banque Extérieure d'Algérie pour quelque cause que ce soit.

L'utilisation du crédit par acceptation ou par mobilisation de crédit Extérieur ne fait pas obstacle à votre demande de reconstitution de marge avant l'échéance des traites ou de celles du crédit Extérieur mobilisé si le prix de la marchandise vient à baisser ou dessous du montant total des traites acceptées ou de crédit mobilisé

Nous nous engageons à vous rembourser le montant du/des paiement(s) exécuté(s) en vertu de ce crédit documentaire déduction faite de la provision constituée, plus votre commission et frais accessoires ainsi que

EURL RAHMANI LAYACHE
FABRICATION DE CARRELAGE
BELAIBA - M'SILA
RC N° 15 B 0563951-28/00

الملحق رقم (07) الفاتورة التجارية

Costruzioni Elettro Meccaniche

OCEM

OCEM-OFF COSTRUZIONI ELETTRO MECCANICHE S R L
Via Gran Bretagna ,107-50126 FIRENZE ITALIA
Tel: ++39 055/680753-4-5 - Fax: ++39 055/6580120
E-mail: ocem@ocemflorence.com
Cod. Fiscale/Partita IVA / Cod. EORI: IT 00422530485- M.FI 000963
R.E.A. Firenze 115606 - Reg. Trib. Firenze 9732
Capitale sociale € 500.000 int. vers

CARRELLAGE
COMMUNE BELAÏA
M'SILA
ALGERIE

LIVRAISON: VOIE MARITIME
PAIEMENT: REFERENCES DE LA L/C 0471CD0001816099 BANQUE EXTERIEURE D'ALGERIE
FACTURE COMMERCIALE N° V16-318 DATEE 04/05/2016

C.C. ven cl.

QUANTITE	ORIGINAL	PRIX UNIT. EUR	PRIX TOT. EUR
1	<p>CFR PORT BEJAÏA INCOTERMS 2010</p> <p>EXPEDITION D'UNE PRESSE AUTOMATIQUE POUR LA PRODUCTION DE CARREAUX GRANITO (CAPACITE ENVIRON 1100 METRE CARRE A 8H AVEC FORMAT 333X333)</p> <p>SUIVANT FACTURE PROFORMA NR 15.492TER/11 DU 21/11/2015.</p> <p>PRESSE AUTOMATIQUE ROTATIVE A 7 STATIONS mod. OPA 1440/ES n°15083 pour la fabrication de carrelages de differents types pour l'intérieur et l'extérieur. Structures en acier coulé de haute résistance, cylindre de pressage principal en acier forgé, micro vibration de haute fréquence, fermeture pneumatique des moules. Cylindres de soulèvement des moules boulonnés directement aux plains vibrantes, avec réglage facile de leur course. Rotation horaire. Distance libre entre la tête de pressage et le niveau des fonds de moule: 187 mm. Course des cylindres de soulèvement des moules: 185 mm. Puissance maximale de pressage: 540 tonnes. Format maximal productible: 750x750/1, 600x400/2 et 333x333/4 Hauteur maximale des dalles en utilisant un chariot extracteur OCEM à course simple: 91 mm environ. Poids net, 1 série de moules comprise: 32000 kg environ. Dotée:</p> <ul style="list-style-type: none"> - d'une centrale électrique située dans une armoire à pupitre avec un système de commande au moyen d'un PLC SIEMENS SIMATIC S7 de nouvelle génération avec écran tactile à couleurs SIEMENS de 12" KTP1200 pour visualisation des messages et d'entrée des données de commande, positionné sur colonne tournante et rotant; - d'une première et d'une deuxième station de pressage; - d'une centrale hydraulique; - d'une centrale pneumatique située dans une armoire fermée; - de 3 stations vibrantes; - d'une trémie automatique de chargement de la sous-couché dans les moules avec racleur double et vitesse réglable par variateur de fréquence et control de niveaux du matériel avec sonde LF1; - d'un racleur supplémentaire d'un nouveau type entre la première et la deuxième station de pressage, facile à démonter et avec réglage de la hauteur du travail; - d'une tête de deuxième pressage, avec pieds poussoirs rétractiles, qui permet dans la majorité des cas de vérifier et de nettoyer les tampons lorsque le moule est soulevé, sans avoir à démonter les 		

THE FOLDING
 and Numbers: SHIPMENT
 ON DECK AT SHIPPER'S COSTS
 AND RISKS

MSCU4518993
 40' OPEN TOP

Seal Number:
 7364368
 8226880
 LSCTH93338

Marks and Numbers:
 OCEM ITALIAIE - SARL RAHMANI
 LAYACHI ALGERIE 1-27

FURNISHED BY THE SHIPPER - NOT CHECKED BY CARRIER - CARRIER NOT RESPONSIBLE (see Clause 14)

Description of Packages and Goods (Continued on attached Bill of Lading Rider cases (s) if applicable)	Gross Cargo Weight	Measurement
1 Package CFR PORT BEJAIA INCOTERMS 2010 EXPEDITION D'UNE PRESSE AUTOMATIQUE POUR LA PRODUCTION DE CARREAUX GRANITO Over Dimension(s): 6 Right 6 Left 56 Height cm	18,000.000 kgs.	25.800 cu. m.
26 Package CFR PORT BEJAIA INCOTERMS 2010 EXPEDITION D'UNE PRESSE AUTOMATIQUE POUR LA PRODUCTION DE CARREAUX GRANITO (CAPACITE ENVIRON 1100 METRE CARRE A 8H AVEC FORMAT 333X333) SUIVANT FACTURE PROFORMA NR 15.492TER/11 DU 21/11/2015. FRET PAYE. REFERENCES DE LA L/C 0471CD0001816099 BANQUE EXTERIEURE D'ALGERIE	17,447.000 kgs.	50.000 cu. m.
Total:	35,447.000 kgs.	75.800 cu. m.

CLEAN ON BOARD
 LOADED/SHIPPED ON BOARD
 at LA SPEZIA ON 12 MAY 2016
 AGENZIA MARITTIMA LE NAVI S.p.A.
 AS AGENT FOR THE CARRIER
 MSC MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY S.A.

PLACE AND DATE OF ISSUE GENOVA 12-May-2016	SHIPPED ON BOARD Date 12-May-2016	SIGNED on behalf of the Carrier MSC Mediterranean Shipping Company S.A. AGENZIA MARITTIMA LE NAVI S.p.A. AS AGENT FOR THE CARRIER
--	--------------------------------------	--

016

Standard Edition - 02/2015

A 201282107

EUR



QUANTITE	ORIGINAL	PRIX UNIT EUR	PRIX TOT EUR
	de vitesse PARAMIX , d'une petite trémie de chargement mobile en acier inox, d'une cuve à parois interchangeables, d'une sonde de niveau, d'une installation hydraulique et d'accessoires. Dispositif breveté qui soulève et abaisse les plaques intermédiaire et inférieure, ensemble ou séparément, afin de faciliter et d'accélérer les opérations de nettoyage. Système de dosage ULTRA avec tasses de dosage télescopiques et coniques, à démontage simplifié et flux facilité avec système élastique pour une étanchéité maximale; convoyeurs de décharge orientables en acier inox, plaque de retenue avec bord haut, de démontage rapide. Nettoyage et réglage rapide et précis. Equipement de dosage à 4 tasses pour le format 333x333/4 avec convoyeurs en acier inox orientables.	32.000,00	32.000,00
1	ETALEUR SUPERIEUR PLONGEANT mod. VT 2000/B permettant une répartition parfaite de la première couche dans les moules. Il est monté sur la colonne centrale de la presse et est doté d'un mouvement vertical pneumatique. Dispositif pneumatique d'oscillation, plaque de support et d'ensemble de grilles pour le format 333x333/4. Il est recommandé pour tous les types de mélanges en général et plus particulièrement pour les mélanges contenant des granulats de marbre gros et moyens.	4.000,00	4.000,00
1	ELEVATEUR A GODETS mod. TU n° 16003 pour la récupération automatique de la deuxième couche et au rechargement automatique de la trémie. Nouveau type doté de commandes centralisées sur le panneau général de la presse. Le mélange excédentaire s'écoule vers le tapis à godets à travers une gouttière vibrante inclinée.	6.000,00	6.000,00
1	Livraison CFR PORT BEJAIA INCOTERMS 2010	11.000,00	11.000,00
	MONTANT TOTAL CFR PORT BEJAIA INCOTERMS 2010		298.000,00

FACTURE COMMERCIALE ETABLIE POUR LA VALEUR TOTALE DE LA FACTURE PROFORMA SOIT EUR 298.000,00

AVANCE DE 15 PCT DU MONTANT DE LA FACTURE PROFORMA SOIT EUR 44.700,00 DEJA PAYEE

N° 27 COLIS OCCEM ITALIE - SARL RAHMANI LAYACHI
POIDS NET TOTAL : KG 34019
POIDS BRUT TOTAL : KG 35447

MARCHANDISES D'ORIGINE ITALIENNE

Nous certifions que la présente facture est authentique et nous pour les marchandises qui y sont énoncées, quelle que soit la valeur exacte de ces marchandises sans déduction d'aucun acompte que l'origine des marchandises est exclusivement italienne.

NON IMPONIBILE AI SENSI DELL'ART. 6 LETTERA «A» DEL D.P.R. 633 DEL 26/10/72

Dichiaro sotto nostra piena personale responsabilità ed in particolare agli effetti delle vigenti disposizioni valutarie, che il prezzo indicato nella presente fattura è vero e reale e che, pertanto, nessuna altra integrazione in qualsiasi forma e con qualsiasi modalità va a favore o a carico dell'impresa da me rappresentata in relazione all'operazione per cui è stata emessa la fattura stessa.

OCCEM s.r.l.
L'Amministrazione Unica

BANQUE ALGERIENNE D'ALGERI
AGENCE DE WILAYA ALGERI
200301 20154 1000082 Et

AGENCE DE WILAYA ALGERI
DIRECTION REGIONALE
WILAYA ALGERI
1700 WILAYA ALGERI

الملحق رقم (08) سند الشحن (بوليصة)

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY S.A. 12-14, chemin Rieu - CH -1208 GENEVA, Switzerland website: www.msc.us SCAC Code: MSCU		BILL OF LADING No. MSCUEU727441 ORIGINAL											
SHIPPER: OCEM-OFF COSTRUZIONI ELETTRO MECCANICHE S R L VIA GRAN BRITAGNA ,107-50126 FIRENZE ITALIA		NO. & SEQUENCE OF ORIGINAL B/L'S 2 Of Three											
CONSIGNEE: This B/L is not negotiable unless marked "To Order" or "To Order of ..." here A ORDRE DE LA BEA M'SILA 047		NO. OF RIDER PAGES 1 One											
NOTIFY PARTIES: (No responsibility shall attach to Carrier or to his Agent for failure to notify - see Clause 15) [Redacted]		CARRIER'S AGENT'S ENDORSEMENTS (Include Agent(s) at PO/D) SHIPPER'S LOAD, COUNT AND SEALED FCL/FCL VoyageIMO Number: 9316103 FREE OUT ALL EXPENSES RESULTING FROM CONTAINER DISCHARGE FROM SHIP'S HOLD/DECK UP TO THE RELOADING OF EMPTY FULL CONTAINER ON SHIP'S HOLD/DECK ARE FOR RECEIVER'S ACCOUNT. SUCH COSTS AND EXPENSES MAY INCLUDE BUT ARE NOT LIMITED TO: CONTAINER SHIFTING, RESTOW ON VESSEL, DISCHARGING, TRANSFERRING, PLUGGING AND MONITORING FOR REEFER CONTAINERS, EMPTY CONTAINERS UNLOADING WHEN RETURNED TO DEPOT, TRANSPORTATION AND RELOADING (EMPTY FULL), ISPS, TORN TARP/AULIN, REPAIR OF DAMAGED CONTAINERS, ETC. THE RECEIVER IS FULLY RESPONSIBLE TO RETURN THE EMPTY CONTAINERS CLEAN, IN GOOD STATE, WITHOUT ANY LABEL AND FREE OF ANY FEES TO THE EMPTY DEPOT DESIGNATED BY THE LOCAL AGENT OF THE LINE DF (Continued in the Description section)											
PORT OF DISCHARGE AGENT SARL MSCA Mediterranean Shipping Company Algeria CITE DES FRERES MOUHOUBI PROMOTION ABOU QUARTIER SGHIR Bejaia, 06000 Ph: +213 34 214 132 Fax: +213 34 214 559													
BOOKING REF. (or) SHIPPER'S REF. HANSE FORTUNE - YA619A 0161179846		PLACE OF RECEIPT: (Combined Transport ONLY - see Clause 1 & 5.2) XXXXXXXXXXXXXXXXX											
PORT OF LOADING LA SPEZIA PORT ITALIEN		PLACE OF DELIVERY: (Combined Transport ONLY - see Clause 1 & 5.2) XXXXXXXXXXXXXXXXX											
PARTICULARS FURNISHED BY THE SHIPPER - NOT CHECKED BY CARRIER - CARRIER NOT RESPONSIBLE (see Clause 14)													
Container Numbers, Seal Numbers and Marks	Description of Packages and Goods (Continued on attached Bill of Lading Rider pages(s), if applicable)	Gross Cargo Weight	Measuremer										
	continued from Carrier's Agent Endorsements MURRAGE: FROM 16TH DAY UNTILL 22TH DAY USD 16 / 20'GP - USD 36 / 40'GP - USD 20 / 20' SPECIAL EQUIPMENT (OPEN TOP, FLAT RACK, PLATFORM, TANK) - USD 40 / 40' SPECIAL EQUIPMENT (OPEN TOP, FLAT RACK, PLATFORM, TANK) FROM 23TH DAY ONWARDS - USD 36 / 20'GP - USD 72 / 40'GP - USD 40 / 20' SPECIAL EQUIPMENT (OPEN TOP, FLAT RACK, PLATFORM, TANK) - USD 80 / 40' SPECIAL EQUIPMENT (OPEN TOP, FLAT RACK, PLATFORM, TANK) REEFERS CONTAINERS: FROM 4TH DAY UNTILL 15TH DAY USD 55 / 20'RF - USD 110 / 40'RF - FROM 16TH DAY ONWARDS USD 110 / 20'RF - USD 220 / 40'RF Please see attached RIDER for Container / Cargo Description(s). 1 x 20 FLAT COMPLETE FOLDING ENDS 1 x 40' OPEN TOP Total Items : 27 Total Gross Weight : 35447.000 Kgs												
FREIGHT & CHARGE: Cargo shall not be delivered unless Freight & Charges are paid (see Clause 16)		RECEIVED by the Carrier in apparent good order and condition (unless otherwise stated herein) the total number or quantity of Containers or other packages of units indicated in box entitled Carrier's Receipt for carriage subject to all the terms and conditions hereof from the Place of Receipt or Port of Loading to the Port of Discharge or Place of Delivery, whichever is applicable. IN ACCEPTING THIS BILL OF LADING THE MERCHANT EXPRESSLY ACCEPTS AND AGREES TO ALL THE TERMS AND CONDITIONS, WHETHER PRINTED, STAMPED OR OTHERWISE INCORPORATED ON THIS SIDE AND ON THE REVERSE SIDE OF THIS BILL OF LADING AND TERMS AND CONDITIONS OF THE CARRIER'S APPLICABLE TARIFF AS IF THEY WERE ALL SIGNED BY THE MERCHANT. If this is a negotiable (To Order / to) Bill of Lading, one original Bill of Lading duly endorsed must be surrendered by the Merchant to the Carrier (together with outstanding Freight and charges) in exchange for Goods or a Delivery Order. If this is a non-negotiable (straight) Bill of Lading, the Carrier shall deliver the Goods or issue a Delivery Order (after payment of outstanding Freight and charges) against the surrender of one original Bill of Lading or in accordance with national law at the Port of Discharge or Place of Delivery whichever is applicable. IN WITNESS WHEREOF the Carrier or their Agent has signed the number of Bills of Lading stated at the top, all of this tenor and date, and wherever one original Bill of Lading has been surrendered all other Bills of Lading shall be void.											
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="width: 25%;">FREIGHT & CHARGES</th> <th style="width: 25%;">BASIS</th> <th style="width: 25%;">RATE</th> <th style="width: 25%;">PREPAID</th> <th style="width: 25%;">COLLECT</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> </tbody> </table>		FREIGHT & CHARGES	BASIS	RATE	PREPAID	COLLECT						SIGNED on behalf of the Carrier MSC Mediterranean Shipping Company, S AGENZIA MARITTIMA LE NAVI SPA AS AGENT FOR THE CARRIER 	
FREIGHT & CHARGES	BASIS	RATE	PREPAID	COLLECT									
DECLARE VALUE (Only applicable if Ad Valorem charges paid - see Clause 7.3) XXXXXXXXXXXXXXXXX		CARRIER'S RECEIPT (No. of Cntrs or Pkgs rcvd by Carrier - see Clause 14.1) 2 cntrs											
PLACE AND DATE OF ISSUE GENOVA 12-May-2016		SHIPPED ON BOARD Date 12-May-2016											

016

Standard Edition - 02/2015

TERMS CONTINUED ON REVERSE

A 201282108

الملحق رقم (09) شهادة المنشأ

Expéditeur - Expéditeur - Consignor - Expedidor OCEM-OFF COSTRUZIONI ELETTRO MECCANICHE S.R.L. VIA GRAN BRETAGNA, 107-50126 FIRENZE ITALIA		N. Prog. 11/0380313 7057/2016	ORIGINALI
Destinataire - Destinataire - Consignee - Destinatario [REDACTED]		COMUNITÀ EUROPEA COMMUNAUTÉ EUROPÉENNE EUROPEAN COMMUNITY - COMUNIDAD EUROPEA CERTIFICATO DI ORIGINE CERTIFICAT D'ORIGINE CERTIFICATE OF ORIGIN - CERTIFICADO DE ORIGEN	
4 Informazioni riguardanti il trasporto (indicazione facoltativa) Informations relatives au transport Transport details - Expedicion VOIE MARITIME		3 Paese d'origine - Pays d'origine - Country of origin - País de origen COMMUNAUTE EUROPEENNE/ITALIE 5 Osservazioni - Remarques - Remarks - Observaciones ORIGINE ITALIE RÉFÉRENCES DE LA L/C 0471CD0001816099 BANQUE EXTERIEURE D'ALGERIE CFR PORT BEJAIA INCOTERMS 2010 SUIVANT FACTURE PROFORMA NR 15 492TER/11 DU 21/11/2015.	
6 N. d'ordine; marche, numéri, quantità e natura dei colli; denominazione delle merci N° d'ordre; marques, numéros, nombre et nature des colis; désignation des marchandises Item number; marks, numbers, number and kind of packages; description of goods N° de orden; marcas, numeros, nombre y naturaleza de los bultos; designación de las mercancías		7 Quantità Quantité Quantity Cantidad	
1°) N° 27 COLIS OCEM ITALIE -- SARL RAHMANI LAYACHI ALGERIE 1-27 EXPÉDITION D'UNE PRESSE AUTOMATIQUE POUR LA PRODUCTION DE CARREAUX GRANITO (CAPACITÉ ENVIRON 1100 METRE CARRE A 8H AVEC FORMAT 333X333)		POIDS BRUT TOTAL KG 35447 POIDS NET TOTAL KG 34019	
8 La sottoscritta Autorità certifica che le merci sopra elencate sono originarie del paese menzionato nel riquadro 3. L'Autorité soussignée certifie que les marchandises désignées ci-dessus sont originaires du pays figurant dans la case N° 3. The undersigned Authority certifies that the goods described above originate in the country shown in box 3. La Autoridad infrascrita certifica que las mercancías designadas son originarias del país indicado en la casilla N° 3.			
FIRENZE, 05/05/2016			
Luogo e data del rilascio; denominazione, firma e timbro dell'Autorità competente Lieu et date de délivrance; désignation, signature et cachet de l'Autorité compétente Place and date of issue; name, signature and stamp of competent Authority Lugar y fecha de expedición; designación, firma y sello de la Autoridad competente			

U0380313

المخلص :

تلعب البنوك دورا حيويا في تمويل التجارة الخارجية، حيث توفر لها أهم مصادر التمويل التي لها دور فعال في التنمية الاقتصادية، وقد هدفت الدراسة إلى لتبيان التقنيات البنكية المستعملة في تمويل التجارة الخارجية. من بين أهم النتائج التي توصلنا إليها خلال دراستنا تمثلت في : تعد البنوك أهم متدخل في مجال التجارة الخارجية، وذلك لما تقدمه من خدمات، وأن التمويل البنكي يساعد في تحسين المعاملات بين الدول عن طريق التمويل المتعددة التي تؤدي بدورها إلى توسيع قطاع التجارة الخارجية الجزائرية. وذلك من خلال الاعتماد المستندي، والتحصيل المستندي. في الأخير نقتح :ضرورة نشر الثقافة البنكية في أوساط المتعاملين في مجال التجارة الخارجية.

الكلمات المفتاحية:التمويل البنكي -التجارة الخارجية - التقنيات البنكية.

Abstract

The banks play a big role in financing the foreign trades. Because it provides her the main sources of financing that has an effective role in the development .Thus the research the show the technical banks in financing the foreign trades is among the consequences that has been achieved through our search

The banks are so important because they also provide services. And the bank financing helps to improve the dealings between the countries through multiple financing which in turn head to expansion of the Algerian foreign trade sector . the reliance of bonds .Finally we suggest the importance of publishing the bank culture between the dealers in the field of trades financement.

Keywords: bank financing- Algerian foreign trade –banking techniques .